basque
trade&
investment

Servicios y Programas para la Internacionalización de la Empresa Vasca

BasqueTrade & Investment
Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia

GRUPO spri TALDEA

EUSKO JAURLARITZA
GOBIERNO VASCO
BASQUE GOVERNMENT

Nuestra cartera de servicios se adapta a las necesidades de la empresa, integrada y segmentada por diferentes perfiles. Un modelo que combina capacidades propias y de agentes colaboradores

- Asesoramiento Estratégico y Operacional
- Instrumentos de Financiación
- Talento
- Inteligencia Competitiva
- Cooperación y Alianzas
- Licitaciones Internacionales
- Eventos de Promoción Internacional

Asesoramiento Estratégico y Operacional

Orientación a la Internacionalización

IBE: Incremento de la Base Exportadora

EUSKO GANBERAK
CÁMARAS VASCAS

Análisis de la viabilidad económica, comercial y de recursos humanos y la capacidad de la empresa para iniciar su proceso de internacionalización

1. **Diagnóstico del potencial de internacionalización**
2. **Itinerario y tutorización de la iniciación**

Primeros Pasos en la Internacionalización

Servicios de Asesoramiento

Inteligencia competitiva: Estudios de mercado exclusivos para la empresa/producto y modelo de negocio

Compras
- Identificación de proveedores
- Informes comerciales

Logística Externa
- Búsqueda de distribuidores, agentes comerciales
- Seguimiento temporal de distribuidores y agentes
- Búsqueda de canales de aprovisionamiento

Marketing y Ventas
- Acompañamiento a empresas
- Búsqueda de clientes
- Desayunos empresariales en destino
- Investigación sobre empresas
- Preparación de agendas
- Participación en ferias

Talento
- Búsqueda y preselección de talento en destino

Financiero
- Asistencia a la apertura de cuentas corporativas

Servicios de constitución y primer establecimiento
- Búsqueda de ubicaciones, terrenos, pabellones...
- Ubicación temporal en centro de negocios

Programa Zabaldu

Subvenciones a las empresas poco internacionalizadas que desean aumentar su presencia en el extranjero

Dirigido a pymes con % de Exportación < 50%

De resolución sucesiva

Hasta tres solicitudes por empresa

Gastos elegibles:

- Consultoría estratégica
- Consultoría operacional
- Gastos de promoción
- Gastos asociados a la propiedad industrial y homologaciones
- Gastos asociados a las implantaciones exteriores…

Hasta el 50% de los gastos admitidos

Ampliación de Mercados y Diversificación

Servicios de Asesoramiento

Inteligencia competitiva: Información segmentada de sectores prioritarios y capacidad de inserción en cadenas de valor locales

Servicios de constitución y primer establecimiento
- Apoyo a reubicaciones y retornos

Colaboraciones y M&A
- Identificación de socios comerciales
- Búsqueda de aliados, socios o empresas para adquisiciones
- Agendas con potenciales socios

Gobernanza de la cadena de valor
- Apoyo institucional de alto nivel
- Gestiones ante entidades públicas y privadas
- Agenda de visitas y acompañamiento

Servicios sectoriales: Asesoramiento experto, que ayuda a definir proyectos de acceso a los mercados de interés, así como a desarrollar planes de actuación a medida

Programa Sakondu

Subvenciones a las empresas altamente internacionalizadas que desean mejorar su posición competitiva diversificándose en otros mercados

Dirigido a pymes con % de Exportación > 50%

De resolución sucesiva

Hasta dos solicitudes por empresa

Gastos elegibles:

- Consultoría estratégica
- Consultoría operacional
- Gastos de promoción
- Gastos asociados a la propiedad industrial y homologaciones
- Gastos asociados a las Implantaciones exteriores

Hasta el 50% de los gastos admitidos

Instrumentos de Financiación

Talleres

Talleres de asesoramiento financiero en los que se exponen los instrumentos financieros públicos existentes

Canal Financiación

Ventanilla que recoge y canaliza las necesidades de financiación para impulsar la internacionalización

Programa Gauzatu

Ayudas a la creación y desarrollo de implantaciones en el exterior

Líneas de crédito, **(coste financiero 0%) hasta el 30% de la inversión** susceptible de apoyo con un límite de **1.000.000 €** de inversión

1 año carencia + 5 devolución

Inversión mínima del proyecto de 120.000 €. A realizar en un máximo de 36 meses

Talento

Servicios en destino

Búsqueda y preselección de talento

Capacitación Empresarial

EUSKO GANBERAK
CÁMARAS VASCAS

El objetivo de estos talleres es dar a conocer a la empresa vasca las tendencias, técnicas y experiencias prácticas sobre diversos aspectos de la actividad internacional avanzando así en su mejora competitiva

Programas de Formación y Movilidad Internacional

1. Capacitación de jóvenes titulados facilitándoles un conocimiento académico y una experiencia práctica en mercados exteriores

BEint

100 becas
- Título Propio de Postgrado en internacionalización
- Fase de 12 meses de duración en organismo público
- Fase de 8 meses de duración en empresa privada

2. Promoción de la movilidad internacional de jóvenes titulados universitarios y de grado superior de FP

GLOBAL TRAINING

400 becas
- 6-12 meses de prácticas profesionales en empresas extranjeraso vascas implantadas en el exterior

Inteligencia Competitiva

- Estudios sector/país
- Estudios comparativos de mercados de interés
- Identificación y valoración de oportunidades
- Información actualizada sobre acuerdos comerciales bilaterales...

Informes publicados en:

basquetrade.eus

Además,

- **Estudios de mercado exclusivos para la empresa, producto y modelo de negocio**

Cooperación y Alianzas

Servicios de Cooperación

- Búsqueda de socios internacionales
- Detección de oportunidades concretas
- Identificación y dinamización de colectivos de empresas
- Study Trips / Opportunity Trips

Programa Elkartu

Subvenciones para la promoción de la internacionalización en cooperación. **Dirigido a agrupaciones empresariales y/o grupos de cooperación**

Gastos elegibles:

- Gastos de dinamización y coordinación del grupo de cooperación
- Gastos de constitución y de estructura
- Gastos para el desarrollo del Plan de Actuación o Estrategia Internacional
- Servicios de consultoría para la prospección de mercados
- Gastos asociados a ferias y congresos
- Misiones directas e inversas...

Hasta el 60% del importe del gasto aprobado

Programa Profex

EUSKO GANBERAK
CÁMARAS VASCAS

Puesta a disposición de las pymes vascas de un **Promotor de Exportación a Tiempo Parcial compartido entre tres empresas.** En el marco del programa se elabora también un Plan Comercial individual que cuenta con el seguimiento continuado por parte de un técnico experto

Licitaciones Internacionales

Plataforma Basque Country Licitaciones

Programa que busca incrementar la participación de las empresas vascas en las licitaciones públicas financiadas por organismos multilaterales

Se ofrece:

- La identificación temprana de oportunidades
- La presentación de las empresas a los organismos licitadores a través de Basque Trade & Investment evitando las presentaciones "a puerta fría"
- El posicionamiento de las empresas vascas previo a la publicación de las licitaciones

Incluye el asesoramiento y acompañamiento a la empresa durante todo el ciclo de la licitación y adjudicación de los proyectos a fin de facilitar el éxito de éstos

Programa Pilotu

Subvención que financia el diseño, desarrollo e implementación de proyectos piloto de inversión pública en el exterior
Dirigido a pymes que operan en mercados públicos
Hasta el 50% del coste del proyecto y un máximo de **50.000 €**. Inversión máxima 250.000 €

Eventos de Promoción Internacional

Inter gune+

La cita de con la internacionalización en Euskadi

Una oportunidad para recibir asesoramiento "in situ" personalizado por parte de los expertos de los 80 países que cubre la Red Exterior de Basque Trade & Investment

mundura begira

COMMITED TO GLOBAL MARKETS

El foro internacional bianual que reúne a un grupo de expertos internacionales, líderes empresariales, formuladores de políticas y otras personalidades influyentes para debatir temas contemporáneos clave relacionados con el escenario económico actual y las principales tendencias en los negocios.

Jornadas + + +

Sesiones de trabajo y **encuentros B2B** para dar a conocer de manera directa las oportunidades de negocio en mercados y sectores con potencial

Publicaciones con mínimo un mes de antelación

Ferias + + +

Participación y acompañamiento a las empresas vascas en diversas ferias internacionales

Misiones Comerciales + + +

Misiones Directas: visitas a los mercados con mayor potencial para la oferta vasca

- Agenda de entrevistas a medida
- Documentación sobre el mercado de destino

BasqueTrade & Investment
Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia

EUSKO GANBERAK
CÁMARAS VASCAS

Study Trips y Opportunity Trips + + +

Acercamiento de oportunidades de negocio sectoriales a las empresas vascas, acompañándolas y posicionándolas ante una oportunidad que se va a concretar en un futuro cercano

BasqueTrade & Investment
Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia

GRUPO spri TALDEA

EUSKO JAURLARITZA
GOBIERNO VASCO
BASQUE GOVERNMENT

Alameda Urquijo, 36 5ª Planta Edificio Plaza Bizkaia
48011 Bilbao info@basquetrade.eus
(+34) 94 403 71 60

basquetrade .eus

Febrero 2020