

Informe Guerra Comercial EE. UU. - China

basque
trade &
investment

ENERO 2020

+ Unidad de Inteligencia Competitiva



**BasqueTrade
& Investment**

Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia

GRUPO
spri
TALDEA



**EUSKO JAURLARITZA
GOBIERNO VASCO**
BASQUE GOVERNMENT



RESUMEN EJECUTIVO

- Desde mediados del año 2018, China y EE. UU. iniciaron una tensión comercial basada en la imposición mutua de aranceles, cuando Trump decidió llevar adelante un programa proteccionista orientado a disminuir el déficit comercial
- El acuerdo entre ambos países fue alcanzado a mediados del mes de diciembre de 2019, tras un largo proceso de negociación, y el 15 de enero de 2020 firmaron el Acuerdo Comercial de “fase uno” que cierra el primer capítulo de la guerra comercial
- Se espera que las negociaciones para la segunda fase comiencen pronto, pero podrían no concluir hasta después de las elecciones presidenciales estadounidenses en noviembre
- El acuerdo en sí abarca:
 1. La propiedad intelectual
 2. La transferencia de tecnología
 3. La agricultura
 4. El acceso a los servicios financieros
 5. La manipulación de divisas
 6. El compromiso de Beijing de importar diversos bienes y servicios estadounidenses en los próximos dos años
 7. Un estricto sistema bilateral de solución de controversias
 - o Además, deja en vigor la gran mayoría de los aranceles estadounidenses
- Quedan fuera del acuerdo las principales fuentes de tensión entre ambas potencias, en particular la ciberseguridad y las subvenciones industriales de China
- Por lo que se puede considerar un **acuerdo parcial**, que se ha recibido con cierto optimismo inicial, pero **que desvela posibles riesgos, ya que puede desviar, en lugar de expandir, el comercio internacional**
- Expertos ven con preocupación el compromiso de China de adquirir bienes y servicios estadounidenses en los próximos dos años (capítulo 6 del acuerdo), en un monto total que supere el nivel anual de importaciones de China para esos bienes y servicios en 2017, en no menos de 200.000 millones de dólares
 - o Esto implica una duplicación aproximada, por lo que se considera poco realista
 - o **China podría desviar las importaciones de otras fuentes extranjeras para tratar de cumplir algunos objetivos estadounidenses.** Los socios comerciales tienen derecho a ser cautelosos, y sus preocupaciones varían según la categoría de producto cubierta
- En el caso de Euskadi:
 - o las exportaciones a China ocuparon la undécima posición en 2018, con un volumen de 470 millones de euros (un 1,80% del total de ventas al extranjero)
 - o **Las exportaciones que podrían verse afectadas, por estar contempladas en el acuerdo, son principalmente las correspondientes a máquinas y aparatos mecánicos, manufacturas de fundición, máquinas y aparatos eléctricos y bebidas**
 - o En total, quedarían expuestas aprox. 300 millones de euros¹ de las ventas, o lo que es lo mismo alrededor del 64% de las ventas de Euskadi a China, y poniendo estas cifras en perspectiva, un 1,16% de las exportaciones globales, por lo que el grado de exposición de Euskadi es limitado

¹ El análisis se ha acotado al top 10 de los capítulos arancelarios (94% de las exportaciones totales de Euskadi a China)



ÍNDICE DE CONTENIDO

1. INTRODUCCIÓN	4
2. PRIMERA FASE DEL ACUERDO COMERCIAL	6
3. POSIBLES CONSECUENCIAS	8
3.1. Cápítulo 6 del Acuerdo	8
3.2. Euskadi	10
4. ANEXOS	12
4.1. Detalle exportaciones vascas a China en 2018.....	12

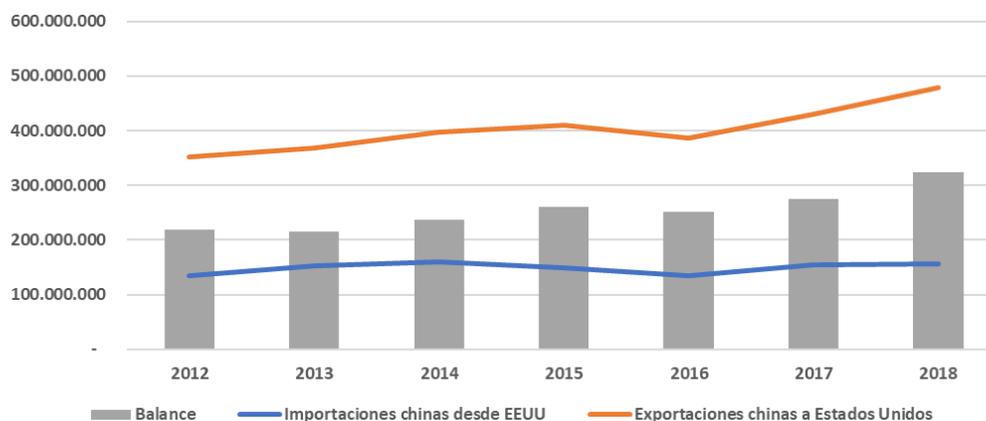


➔ 1. INTRODUCCIÓN

Estados Unidos y China son rivales estratégicos y en las próximas décadas competirán por la hegemonía mundial. Estados Unidos todavía le saca al *gigante asiático* una notable ventaja en capacidades militares, financieras, tecnológicas y de *poder blando*. Pero el auge chino es imparable, lo que implica que el enfrentamiento entre ambos colosos será muy difícil de evitar. Y eso va más allá de lo que hagan Donald Trump o Xi Jinping. Tiene que ver con la estructura de la relación bilateral y con las crecientes dificultades que el sistema multilateral tendrá para gestionar la rivalidad entre una potencia hegemónica en declive y otra en auge.²

En los últimos años el saldo bilateral de EE. UU. con China como % de su PIB se ha mantenido prácticamente constante (y negativo), mientras que la dependencia comercial de China respecto a EE. UU. respecto a su PIB ha ido disminuyendo (con un saldo positivo).

Figura 1: Comercio bilateral China - Estados Unidos, en miles de dólares (fuente: ITC Trade map)



Cuando Trump llegó a la Casa Blanca en enero de 2017, los productos chinos entraban a EE. UU. con un arancel medio del 3% (y los de EE. UU. a China con un gravamen del 8%). Desde mediados del año 2018, China y EE. UU. iniciaron una **tensión comercial basada en la imposición mutua de aranceles**, luego de que Trump decidiera llevar adelante un programa proteccionista definido como *America First*, orientado a disminuir el déficit comercial. ([Trump's trade war timeline](#))

El acuerdo entre ambos países fue alcanzado a mediados del mes de diciembre de 2019, tras un largo proceso de negociación, y el **15 de enero de 2020 firmaron el Acuerdo Comercial de "fase uno" que cierra el primer capítulo de la guerra comercial.**

El acuerdo abre el mercado chino a más compañías estadounidenses, especialmente del sector financiero, supone un aumento de las exportaciones de ciertos bienes y servicios estadounidenses y contiene compromisos de respeto a la propiedad intelectual. Además, el documento establece que EE. UU. retira parte de los aranceles sobre productos chinos valorados en 276.000 millones de dólares, pero mantiene en vigor los gravámenes a otras importaciones del país asiático por 360.000 millones de dólares. Estos gravámenes permanecen vigentes, [explicó Donald Trump durante la ceremonia de la firma](#) en la Casa Blanca, para que Estados Unidos pueda tener "una herramienta negociadora" de cara a la segunda y última fase del acuerdo, cuya negociación ha dicho el presidente que empezará inmediatamente.³

²Fuente: <https://www.esglobal.org/depende-el-fin-de-chimerica/>

³Fuente: https://elpais.com/internacional/2020/01/15/actualidad/1579104872_254391.html



El acuerdo tiene un alcance limitado y deja para la segunda fase algunas de las principales fuentes de las tensiones entre ambas potencias. Queda fuera del acuerdo cualquier compromiso de China de corregir su política de subsidios para apoyar a sus industrias estratégicas que socava la competencia, y tampoco se ha logrado un compromiso de Pekín de mayor transparencia en el manejo de datos y en la ciberseguridad.



Si se vuelve a la lógica de la confrontación, en Asia habrá quien trate de aprovecharse de esta situación. Economías emergentes como Vietnam, Indonesia o Filipinas intentarán atraer inversiones industriales de aquellos que quieren reducir su exposición a China o que temen sufrir represalias de EE. UU..⁴

⁴Fuente: https://www.cidob.org/es/publicaciones/serie_de_publicacion/notes_internacionales/n1_220/el_mundo_en_2020_diez_temas_que_marcaran_la_agenda_global



2. PRIMERA FASE DEL ACUERDO COMERCIAL

El **15 de enero**, China y Estado Unidos firmaron en la Casa Blanca en Washington un acuerdo económico y comercial. Ambos países lo denominaron un **acuerdo comercial de "fase uno"** y dijeron que las negociaciones comerciales continuarán sobre las cuestiones restantes. Se espera que esas conversaciones comiencen pronto, pero podrían no concluir hasta después de las elecciones presidenciales estadounidenses en noviembre.

El acuerdo "fase uno" completo se puede leer [aquí](#). Las 86 páginas establecen los términos de una nueva relación económica entre los dos gigantes. El pacto entrará en vigor 30 días después de su firma (el 14 de febrero).

Figura 2: Detalles del Acuerdo capítulo a capítulo

Chapter	Details
1. Intellectual property	China agreed to step up intellectual property protections, including stricter measures related to trade secrets, pharmaceutical-related intellectual property, geographical indications, trademarks, and enforcement against pirated and counterfeit goods.
2. Technology transfer	China pledged not to force US companies to transfer their technology in exchange for market access. China also commits to refrain from directing or supporting outbound investments aimed at acquiring foreign technology.
3. Trade in food and agricultural products	China agreed to loosen some non-tariff barriers to trade in food and agricultural products, including meat, poultry, seafood, rice, dairy, infant formula, and pet food. The deal also makes it easier for US grain producers to obtain approvals for genetically modified crops in China.
4. Financial services	China agreed to remove trade and investment barriers (such as foreign equity limitations and discriminatory regulatory requirements) against US financial service providers, including those of banking, insurance, securities, and credit rating services.
5. Macroeconomic policies and exchange rate matters and transparency	Both China and the US made certain commitments regarding the operations of their central banks in foreign exchange markets. They pledged not to devalue their currencies to make their exports competitive.
6. Expanding trade	China has committed to importing various US goods and services over the next two years in a total amount that exceeds the 2017 figure by no less than US\$200 billion. The two-year total includes US\$77.7 billion in additional purchases of manufacturing goods, US\$52.4 billion in purchases of energy products, US\$32 billion in purchases of agricultural and seafood products, and US\$37.9 billion in purchases of services. China's increased imports of US goods and services are expected to continue in 2022 through 2025.
7. Bilateral evaluation and dispute resolution	A framework is set up for officials from the two countries to meet regularly to address alleged violations. If the dispute is not resolved through negotiations, the complaining party can impose punitive measures, such as tariffs, but the party complained against may not adopt a 'counter-response'.



El acuerdo en sí abarca⁵ la propiedad intelectual, la transferencia "forzada" de tecnología, la agricultura, el acceso a los servicios financieros y la manipulación de divisas. También incluye el compromiso de Beijing de "importar diversos bienes y servicios estadounidenses en los próximos dos años en un monto total que supere el nivel anual de importaciones de China para esos bienes y servicios en 2017 en no menos de 200.000 millones de dólares". Eso implica una duplicación aproximada, por lo que existen preocupaciones legítimas acerca de si los términos del acuerdo se aplicarán plenamente.

El acuerdo, igualmente en particular, incluye un estricto sistema bilateral de solución de controversias, en el que no hay externacionalización de disputas a terceros árbitros, como existe en otros acuerdos, como la Organización Mundial del Comercio (OMC) o el Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá (USMCA). Por lo que tras un proceso de consultas bilaterales, cualquiera de las partes puede encontrar fallas en la otra y si no se puede llegar a una solución, el acusador puede imponer unilateralmente sanciones⁶. Nuevamente, si por ejemplo, China no ha cumplido los objetivos, Robert Lighthizer, el Representante Comercial de Estados Unidos (USTR), no un tercero neutral, determinaría unilateralmente el nivel de esa represalia.

Si bien China ha aceptado este proceso, el acuerdo contiene una cláusula de rescisión. China puede retirarse del acuerdo si siente que el USTR ha llevado las disputas demasiado lejos.

Por último, el acuerdo deja en vigor la gran mayoría de los aranceles estadounidenses, al tiempo que renuncian — o tal vez simplemente posponen — otros adicionales. En definitiva, los aranceles estadounidenses seguirán cubriendo aproximadamente dos tercios de todas las importaciones estadounidenses procedentes de China, y los aranceles chinos seguirán cubriendo más de la mitad de todas las importaciones chinas procedentes de los EE. UU.. Por lo tanto, una consecuencia importante del acuerdo "fase uno" es que los aranceles se convertirán en la "nueva normalidad" en las relaciones entre China y Estados Unidos.

El acuerdo no abarca las principales fuentes de tensión en la relación, en particular la ciberseguridad, las subvenciones industriales y, aún más ampliamente, el programa *Made in China 2025*, destinado a mejorar la sofisticación tecnológica de la economía. Las disputas relacionadas con la interdependencia tecnológica, en particular sobre Huawei, y las cadenas de suministro que incluyen la producción china en áreas consideradas sensibles para la seguridad estadounidense también están fuera de este acuerdo.

Por lo que se puede considerar un acuerdo parcial, que se ha recibido con cierto optimismo inicial, por su potencial de eliminar el riesgo de una progresividad arancelaria sin fin y de reducir las tensiones y la incertidumbre en el comercio internacional por el momento, lo que favorece a las empresas exportadoras europeas en tanto que forman parte de las cadenas de valor globales. **Pero que a su vez**, analizándolo más a fondo, **desvela posibles riesgos**.

Expertos ven con preocupación el compromiso de China de adquirir productos estadounidenses por valor de 200.000 millones de dólares en los próximos dos años. "Este compromiso es fruto de la capacidad de presión de la administración Trump y no atiende a razones de libre comercio. Las empresas europeas podrían verse perjudicadas", advierte el presidente del Club de Exportadores e Inversores, Antonio Bonet. Estados Unidos está obligando a China a romper los principios básicos de no discriminación y política orientada al mercado, en un esfuerzo por reducir el déficit comercial global de EE. UU. mediante la reducción de sus déficits bilaterales.

⁵ Fuente: <https://www.ft.com/content/65557ec4-3851-11ea-a6d3-9a26f8c3c3ba4>

⁶ Fuente: <https://www.economist.com/finance-and-economics/2020/01/16/the-new-us-china-trade-deal-marks-an-uneasy-truce>



3. POSIBLES CONSECUENCIAS

3.1. Capítulo 6 del Acuerdo

Cabe destacar que el Capítulo 6 del Acuerdo sobre “la expansión del comercio” aborda solo el problema unilateral de las insuficientes exportaciones estadounidenses a China. El **compromiso de compra de 200.000 millones de dólares refleja un enfoque alternativo de "comercio administrado" para expandir las exportaciones estadounidenses.**⁷ En lugar de abordar barreras arancelarias o no arancelarias chinas específicas, el acuerdo enfatiza principalmente los resultados. China debe cumplir objetivos específicos de exportación de Estados Unidos o enfrentarse a las consecuencias.

El verdadero problema con **el comercio administrado** es que **puede desviar, en lugar de expandir, el comercio internacional.** Por ejemplo, China podría comprar más soja estadounidense reduciendo las importaciones de semillas oleaginosas de Brasil. Al mismo tiempo, Beijing puede optar por importar significativamente menos de las decenas de miles de millones de dólares de exportaciones estadounidenses que no están cubiertas por el acuerdo legal. Al final, el mal manejo del comercio podría perjudicar a las compañías estadounidenses inconscientes, así como a terceros países.

Lo que el acuerdo compromete a comprar a China es poco realista

El compromiso de China es aumentar las compras de los Estados Unidos valoradas en 134.200 millones de dólares en 2017 a un nivel de 210.900 millones en 2020 y 257.500 millones en 2021. Si se cumple, el acuerdo daría como resultado un aumento del 92%, casi el doble, de las exportaciones estadounidenses a China de los productos cubiertos entre 2017 y 2021, lo que algunos expertos consideran poco realista.

Dentro del objetivo general de cientos de miles de millones de dólares de exportaciones estadounidenses adicionales a China en 2020 y 2021, existen cuatro submetas explícitas para productos cubiertos en los sectores manufacturero, agrícola, energético y de servicios. Una descomposición por sector revela la dificultad de alcanzar los objetivos de crecimiento para tres de los cuatro sectores (el sector agrícola, manufacturero y energético).

China podría desviar las importaciones de otras fuentes extranjeras para tratar de cumplir algunos objetivos estadounidenses

El enfoque de comercio administrado resultante crea problemas para el sistema de comercio. Incentiva a Beijing a cambiar las compras de otros proveedores extranjeros hacia los Estados Unidos para superar las deficiencias previstas en la figura anterior. Los socios comerciales tienen derecho a ser cautelosos, y sus preocupaciones varían según la categoría de producto cubierta.

Más de un tercio de las importaciones de China de semillas oleaginosas en 2017 provenía de EE. UU.. La expansión de las exportaciones de soja de los Estados Unidos podría ser a expensas de países como Brasil y Argentina. Mientras que el aumento de las exportaciones estadounidenses de cereales (trigo, maíz...) podría afectar a Australia, Vietnam o Tailandia, y la exportación de productos del mar como el pescado y la langosta podría alejar la demanda china de Rusia o Canadá.

Respecto a los productos de manufactura cubiertos por el acuerdo, por ejemplo, las exportaciones estadounidenses de vehículos de motor a China en 2017 representaron aproximadamente un cuarto de las importaciones de China en el

⁷ Fuente: <https://www.piie.com/blogs/trade-and-investment-policy-watch/unappreciated-hazards-us-china-phase-one-deal> Chad P. Bown. 2020, 21 January.



sector. Estados Unidos podría expandir las exportaciones de automóviles a expensas de la Unión Europea o Japón. Los pedidos de aviones de Boeing podrían aumentar en detrimento de Airbus de la UE. Las exportaciones adicionales de maquinaria industrial de los EE. UU. podrían reducir el comercio chino con la UE, Japón y Corea, y en productos farmacéuticos, con la UE y Suiza.

En casi todas las categorías de energía, excepto los productos refinados, Estados Unidos exporta relativamente poco a China. Pero las exportaciones adicionales de carbón de Estados Unidos podrían afectar a Australia e Indonesia. Más gas natural licuado de EE. UU. a China podría perjudicar a los exportadores de Australia y Qatar.

Este acuerdo puede afectar las exportaciones de muchos países a China, varios de los cuales son aliados tradicionales de los Estados Unidos. El nuevo comisionado de comercio de la UE, Phil Hogan, ya ha indicado que "si hay un problema de cumplimiento de la OMC, por supuesto, tomaremos medidas". Tal disputa de la OMC, si se presenta, probablemente enfrentará a China, y no a Estados Unidos, por no cumplir con el principio de nación más favorecida de trato no discriminatorio de las importaciones.

La incompletitud del acuerdo comercial administrado de Trump podría dañar a otros exportadores estadounidenses

El 28% de las exportaciones estadounidenses a China, en concreto 51.600 millones de dólares de las exportaciones en 2017, no están cubiertos por la parte de comercio administrado oficial del acuerdo. Por lo tanto, en términos legales, China tiene pocos incentivos para importar esos productos descubiertos de los Estados Unidos en 2020 o 2021. Para compensar a los socios comerciales perjudicados por la desviación del comercio, China podría comprar más productos descubiertos de ellos y reducir las importaciones de los Estados Unidos.



3.2. Euskadi

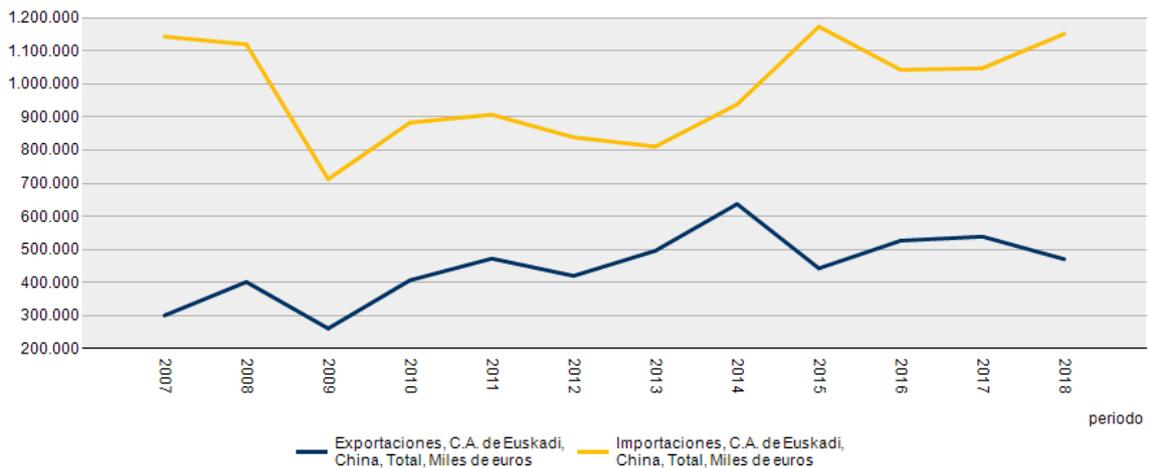
Como se ha expuesto, no se puede esperar que China tenga la capacidad de asumir 200.000 millones de dólares en exportaciones, además de lo que ya compra, sin reducir el peso de otros proveedores.

Con 209.900 millones de euros en exportaciones en 2018, la Unión Europea es el principal socio comercial de China, frente a los 140.000 millones de euros en productos que le vendió Estados Unidos en el mismo año. El riesgo, por tanto, de que EE. UU. le arrebatase a la UE el liderazgo comercial que mantiene con China, es potencial.⁸

Con el acuerdo, Trump no sólo decide cuánto debe comprarle China; también qué productos y en qué cantidad (compromiso de 50.000 millones para productos agrícolas, 50.000 millones en energía y 75.000 millones en manufacturas). Excluyendo energía, que podría perjudicar más a países como Rusia o Australia, la clave está en que hay un solapamiento grande entre lo que diversos países de la Unión Europea venden a China y lo que EE. UU. le vende.

Respecto a Euskadi, las exportaciones a China ocuparon la undécima posición en 2018, con un volumen de 470 millones de euros (un 1,80% del total de exportaciones – 25.788 millones de euros). La evolución de las mismas desde el año 2007 puede verse en el siguiente gráfico. La balanza comercial es claramente negativa.

Figura 3: Comercio exterior de Euskadi con China. Fuente: eustat



Analizando la distribución de los productos vascos que más se han exportado a China se observa que el top diez supone el 94% del valor total exportado en 2018, prácticamente la totalidad. El capítulo arancelario *máquinas y aparatos mecánicos* ocupa el primer puesto con un 40,7% del valor total. Detrás se encuentran los capítulos *manufacturas de fundición, y máquinas y aparatos eléctricos* con un 11,9% y 11,5% de las exportaciones respectivamente.

⁸ Fuente: <https://www.expansion.com/economia/2020/01/21/5e2633f3468aeb603e8b4662.html>

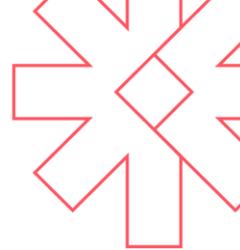
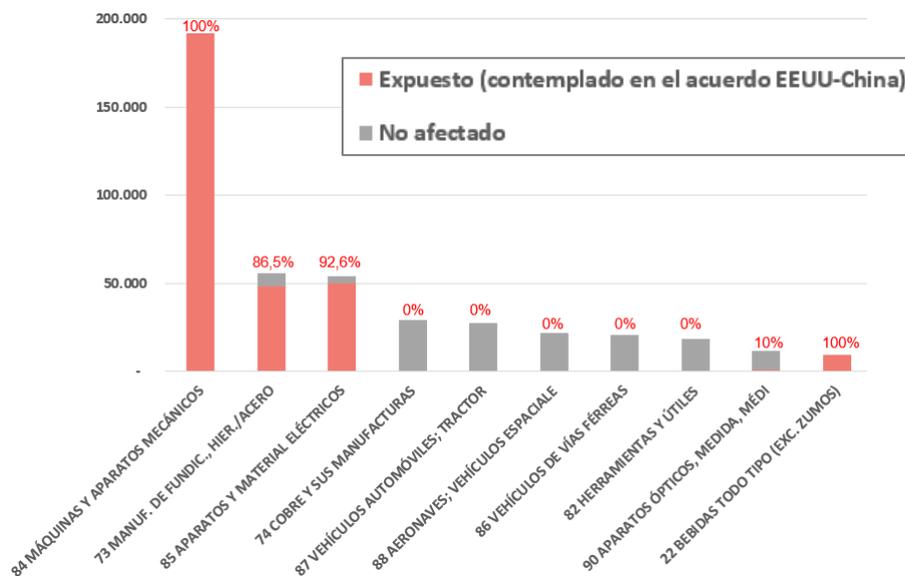


Figura 4: Top ventas vascas a China por capítulo arancelario en 2018, en miles de euros. Fuente: Eustat

capítulo arancelario	2018
TOTAL EXPORTACIONES DE EUSKADI A CHINA	470.462
84 Máquinas y aparatos mecánicos	191.582
73 Manufacturas de fundición	55.840
85 Máquinas y aparatos eléctricos	54.013
74 Cobre y sus manufacturas	29.099
87 Vehículos automóviles	27.253
88 Navegación aérea o espacial	22.105
86 Vehículos de vías férreas	20.734
82 Herramientas y útiles	18.620
90 Instrumentos de óptica	11.735
22 Bebidas	9.237
TOP 10	94%

Descendiendo a cuatro dígitos⁹ y comparando este resultado con las partidas incluidas en el acuerdo, se observa que las exportaciones que podrían verse afectadas son principalmente las correspondientes al capítulo (84) máquinas y aparatos mecánicos, (73) manufacturas de fundición, (85) máquinas y aparatos eléctricos y (22) bebidas, con un volumen en riesgo de 191,6 millones de euros, 48,3 M€, 50 M€ y 9,2 M€, respectivamente. En el anexo 4.1 puede verse el detalle.

Figura 5: Capítulos arancelarios que quedaría expuestos, en miles de euros y %



En total, resulta que 300 millones de euros¹⁰ de las ventas quedarían expuestas, o lo que es lo mismo alrededor del 64% de las ventas de Euskadi a China, y poniendo estas cifras en perspectiva, un 1,16% de las exportaciones globales, por lo que se puede concluir que el grado de exposición de Euskadi es limitado.

No obstante, indirectamente, las exportaciones de Euskadi podrían verse perjudicadas si sus principales socios comerciales europeos (como Francia o Alemania...) venden menos a China productos que incluyen componentes *made in* Euskadi. Mientras que parte de este efecto podría verse contrarrestado por el aumento de exportaciones a EE. UU..

⁹ Fuente: DataComex

¹⁰ El análisis se ha acotado al top 10 de los capítulos arancelarios (94% de las exportaciones totales de Euskadi a China)



4. ANEXOS

4.1. Detalle exportaciones vascas a China en 2018

A continuación puede verse el listado completo de las partidas arancelarias a 4 dígitos que pueden verse afectadas (sombreadas en rojo). Fuente: Datacomex

miles de euros

Elemento	2018
	EXPORT
84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	191.582,35
8403 Calderas para calefacción cent	33,49
8406 Turbinas de vapor:	27,42
8407 Motores de émbolo (pistón) alt	274,49
8409 Partes identificables como des	1.218,40
8410 Turbinas hidráulicas, ruedas h	0,40
8411 Turboreactores, turbopropulso	320,01
8412 Los demás motores y máquinas m	3.737,07
8413 Bombas para líquidos, incluso	3.488,39
8414 Bombas de aire o de vacío, com	2.296,90
8415 Máquinas y aparatos para acond	1,44
8416 Quemadores para la alimentació	164,78
8417 Hornos industriales o de labor	31,70
8418 Refrigeradores, congeladores y	69,86
8419 Aparatos y dispositivos, aunqu	3.760,61
8420 Calandrias y laminadores (exce	93,66
8421 Centrifugadoras, incluidas las	3.121,58
8422 Máquinas para lavar vajilla; m	2.086,10
8423 Aparatos e instrumentos de pes	100,17
8424 Aparatos mecánicos, incluso ma	51,23
8425 Polipastos; tomos y cabrestan	4.026,19
8426 Grúas y aparatos de elevación	5,85
8428 Las demás máquinas y aparatos	486,78
8431 Partes identificables como des	1.498,49
8432 Máquinas, aparatos y artefacto	682,72
8436 Las demás máquinas y aparatos	3,73
8438 Máquinas y aparatos, no expres	66,54
8439 Máquinas y aparatos para la fa	921,81
8440 Máquinas y aparatos para encua	32,61
8441 Las demás máquinas y aparatos	1.039,91
8443 Máquinas y aparatos para impri	152,22
8449 Máq. fabricar fieltro/telas s/	24,93
8450 Máquinas para lavar ropa, incl	131,32
8451 Máquinas y aparatos (excepto l	61,35
8454 Convertidores, cucharas de col	7,11
8455 Laminadores para metal y sus c	51,40
8456 Máquinas herramienta que traba	2.151,43
8457 Centros de mecanizado, máquina	28.302,25
8458 Tomos, incluidos los centros	3.599,81
8459 Máquinas, incluidas las unidad	3.928,40
8460 Máquinas de desbarbar, afilar,	9.455,68
8461 Máquinas de cepillar, limar, m	288,06
8462 Máquinas, incluidas las prensa	15.463,33
8463 Las demás máquinas herramienta	1.834,87
8465 Máquinas herramienta, incluida	4,31
8466 Partes y accesorios identifica	27.381,29
8467 Herramientas neumáticas, hidrá	395,57
8470 Máquinas de calcular y máquina	2,41
8471 Máquinas automáticas para trat	292,71
8473 Partes y accesorios (excepto l	237,10
8474 Máquinas y aparatos de clasifi	8.060,94
8477 Máquinas y aparatos para traba	396,31
8478 Máquinas y aparatos para prepa	0,06
8479 Máquinas y aparatos mecánicos	7.336,43
8480 Cajas de fundición; placas de	1.278,67
8481 Artículos de grifería y órgano	36.479,80
8482 Rodamientos de bolas, de rodil	648,25
8483 Árboles de transmisión, inclui	13.157,22
8484 Juntas metaloplásticas; surtid	47,61
8486 Máquinas y aparatos utilizados	442,14
8487 Partes de máquinas o aparatos,	327,05
	100%



miles de euros

Elemento	2018
	EXPORT
73 MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	55.839,64
7304 Tubos y perfiles huecos, sin s	47.324,22
7306 Los demás tubos y perfiles hue	205,71
7307 Accesorios de tubería [por eje	951,96
7308 Construcciones y sus partes (p	46,38
7310 Depósitos, barriles, tambores,	0,36
7312 Cables, trenzas, eslingas y ar	5,31
7314 Telas metálicas, incluidas las	4,96
7315 Cadenas y sus partes, de fundi	210,04
7318 Tornillos, pernos, tuercas, ti	2.111,05
7320 Muelles (resortes), ballestas	1.478,57
7321 Estufas, calderas con hogar, c	14,80
7323 Artículos de uso doméstico y s	74,57
7324 Artículos de higiene o tocador	10,16
7325 Las demás manufacturas moldead	299,45
7326 Las demás manufacturas de hier	3.102,10
	86,5%

miles de euros

Elemento	2018
	EXPORT
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	54.013,36
8501 Motores y generadores, eléctri	11.301,34
8502 Grupos electrógenos y converti	1.483,91
8503 Partes identificables como des	5.184,21
8504 Transformadores eléctricos, co	2.245,44
8505 Electroimanes; imanes permanen	59,97
8506 Pilas y baterías de pilas, elé	36,06
8507 Acumuladores eléctricos, inclu	1,93
8509 Aparatos electromecánicos con	2,67
8511 Aparatos y dispositivos eléctri	402,58
8512 Aparatos eléctricos de alumbr	58,37
8513 Lámparas eléctricas portátiles	0,15
8514 Hornos eléctricos industriales	306,26
8515 Máquinas y aparatos para solda	140,20
8516 Calentadores eléctricos de agu	668,77
8517 Teléfonos, incluidos los teléf	39,33
8518 Micrófonos y sus soportes; alt	16,68
8523 Discos, cintas, dispositivos d	757,85
8525 Aparatos emisores de radiodifu	25,14
8526 Aparatos de radar, radionavega	341,23
8529 Partes identificables como des	2.315,17
8530 Aparatos eléctricos de señaliz	0,18
8531 Aparatos eléctricos de señaliz	60,09
8532 Condensadores eléctricos fijos	539,98
8533 Resistencias eléctricas (excep	187,75
8534 Circuitos impresos:	90,21
8535 Aparatos para corte, seccionam	751,14
8536 Aparatos para corte, seccionam	2.598,99
8537 Cuadros, paneles, consolas, ar	13.362,99
8538 Partes identificables como des	2.796,31
8539 Lámparas y tubos eléctricos de	11,73
8541 Diodos, transistores y disposi	985,71
8542 Circuitos electrónicos integra	4.008,11
8543 Máquinas y aparatos eléctricos	306,41
8544 Hilos, cables, incluidos los c	812,97
8545 Electrodo y escobillas de car	0,43
8547 Piezas aislantes totalmente de	49,99
8548 Desperdicios y desechos de pil	2.063,12
	92,6%



Elemento	2018
	EXPORT
87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR	27.252,75
8706 Chasis de vehículos automóbile	3.645,89
8707 Carrocerías de vehículos autom	34,38
8708 Partes y accesorios de vehícul	23.147,88
8709 Carretillas automóvil sin disp	214,81
8714 Partes y accesorios de vehícul	193,69
8716 Remolques y semirremolques par	16,10
	0,0%

Elemento	2018
	EXPORT
88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALE	22.104,48
8803 Partes de los aparatos de las	22.104,48
	0,0%

Elemento	2018
	EXPORT
90 APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDI	11.735,00
9003 Monturas (armazones) de gafas	0,42
9004 Gafas (anteojos) correctoras,	4,33
9013 Dispositivos de cristal líquid	34,66
9017 Instrumentos de dibujo, trazad	55,02
9018 Instrumentos y aparatos de med	588,77
9021 Artículos y aparatos de ortope	499,36
9022 Aparatos de rayos X y aparatos	89,44
9023 Instrumentos, aparatos y model	5,23
9024 Máquinas y aparatos para ensay	40,33
9025 Densímetros, areómetros, pesal	16,80
9026 Instrumentos y aparatos para m	9,52
9027 Instrumentos y aparatos para a	486,22
9028 Contadores de gas, líquido o e	0,20
9029 Los demás contadores (por ejem	9,50
9030 Osciloscopios, analizadores de	57,09
9031 Instrumentos, máquinas y apar	8.448,69
9032 Instrumentos y aparatos automá	1.378,86
9033 Partes/acces. n.c.o.p., para a	10,57
	10,0%

miles de euros

Elemento	2018
	EXPORT
22 BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	9.204,29
2201 Agua, incluidas el agua minera	35,02
2203 Cerveza de malta:	1,43
2204 Vino de uvas frescas, incluso	8.833,57
2205 Vermut y demás vinos de uvas f	7,11
2206 Las demás bebidas fermentadas	56,45
2208 Alcohol etílico sin desnatural	270,70
	100,0%

Los capítulos 74, 86 y 82 no se contemplan en el acuerdo firmado en enero por EE. UU. y China.



**BasqueTrade
& Investment**

Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia

GRUPO
spri
TALDEA



**EUSKO JAURLARITZA
GOBIERNO VASCO**
BASQUE GOVERNMENT