

Informe País India

basque
trade &
investment

Septiembre 2020

+ Oficina de India
+ Unidad de Inteligencia Competitiva



**BasqueTrade
& Investment**

Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia

GRUPO
spri
TALDEA



**EUSKO JAURLARITZA
GOBIERNO VASCO**
BASQUE GOVERNMENT



ÍNDICE DE CONTENIDOS

1. DATOS GENERALES	4
2. BEGIRADA	5
3. CONTEXTO SOCIO-POLITICO	6
4. CONTEXTO MACROECONÓMICO	7
4.1. Coyuntura económica	7
4.2. Balanza comercial	7
4.3. Inversión extranjera	8
4.4. Empleo	9
4.5. Perspectivas económicas	9
COMERCIO EXTERIOR	11
5. RELACIONES BILATERALES	15
5.1. Comercio de Euskadi con India	15
5.2. Posicionamiento vasco	18
5.3. Inversiones bilaterales	20
6. PRINCIPALES SECTORES	21
6.1. Contribución al PIB	21
6.2. Oportunidades de negocio	22
7. RELACIONES INTERNACIONALES	25
7.1. Membresías internacionales	25
7.2. Acuerdos comerciales	25
8. RIESGOS PLURALES	26
9. CONCLUSIÓN	28
10. REFERENCIAS	29



ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Indicadores de crecimiento 2016-2020	7
Tabla 2: Indicadores de comercio exterior 2014-2018	8
Tabla 3: Indicador de IED 2016-2018.....	9
Tabla 4: Indicador de empleo 2018.....	9
Tabla 5: Principales productos exportados por India en 2018.....	13
Tabla 6: Principales productos importados por India en 2018	13
Tabla 7: Principales productos importados por grandes categorías económicas por India en 2018	14
Tabla 8: Importaciones de India desde principales países europeos 2018. Miles de millones de dólares	14
Tabla 9: Comercio exterior con India, en miles de euros.....	15
Tabla 10: Principales productos exportados por Euskadi a India en 2019 en miles de euros	16
Tabla 11: Principales productos importados por Euskadi de India en 2019 miles de euros	16
Tabla 12: Peso por sectores de la exportación vasca a India en las exportaciones españolas (%).....	17
Tabla 13: Ranking por productos de exportaciones españolas y vascas a India en miles de euros (TOTAL 2013-2019)	18
Tabla 14: Desglose del PIB por sectores económicos e industriales 2017.....	21
Tabla 15: Volumen de mercado a precio constante, millones de euros, 2013-2018	21
Tabla 16: Valoración de COFACE	26

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1: Previsiones del PIB e inflación 2017-2024	10
Gráfico 2: Principales destinos de la exportación 2018	11
Gráfico 3: Principal origen de las importaciones 2018.....	12
Gráfico 4: Comercio Euskadi- India 2003-2019	15
Gráfico 5: Peso de Euskadi (%) en exportaciones españolas 2004-2019	17



1. DATOS GENERALES



GOBIERNO

Jefe del estado: Ram Nath Kovind
Primer ministro: Narendra Modi
Tipo de gobierno: Republica federal con democracia parlamentaria



POBLACIÓN

Total: 1.352,6 millones
Crecimiento natural: 1,0%
Población urbana: 34,0%
Lengua oficial: hindi e inglés
Lengua para negocios: inglés es la más utilizada
Capital: Delhi
Principales ciudades (población): Mumbai (18.3 mill.); Delhi (16.3 mill.); Kolkata (14.0 mill.) Chennai (8.6 mill.); Bengaluru (8.5mill.)



ECONOMÍA

PIB (2018, miles millones euros): 2.472€
PIB per cápita (PPP, 2018, euros): 7.057,16 €
PIB per cápita (2018, euros): 1.832,95 €
Crecimiento PIB (2018): 6,81%
Inflación anual (2018): 4,86%
Empleo: 512,34 millones
Tasa de ocupación (2018): 50,6%
Tasa de desempleo (2018): 2,6%
Exportaciones de bienes y servicios (2018, miles millones euros): 615 €
Importaciones de bienes y servicios (2018, miles millones euros): 732 €
Tipo de cambio (Enero2020): 1 euro= 79.13 INR



OTROS

IDH: 130/188
Gasto en I+D sobre PIB: 0.6%
Usuarios de internet: 36%



2. BEGIRADA

En un estudio reciente de Basque Trade en el que se ha analizado el interés que puede suponer para Euskadi y para ser apoyado por Basque Trade, de 48 países, divididos en 31 zonas, India, se situaría en el puesto 8.

Destaca sobre todo por el dinamismo de su mercado y el interés de las empresas traducido en número de implantaciones vascas en India. También por la complejidad para hacer negocios y la baja penetración comercial. Paradójicamente todavía es un mercado no muy grande (en la comparativa entre estas 31 zonas está en la media). La clasificación de la India ha mejorado desde el puesto 142 (2014) al 63 (2019) en el Ranking “doing business 2020” del Banco Mundial. Algo que se va a ir mejorando a lo largo de los años gracias a la apertura de su mercado. También, ha subido su interés como posible origen de inversiones debido a la guerra comercial que está afrontando China con EE.UU. Muchas empresas, están buscando un mercado alternativo a China para establecer su producción, donde India esta jugando un papel muy importante.

En 2019, tanto el clúster AFM como diversas empresas de máquina herramientas vascas viajaron a India para explorar las oportunidades de negocio que ofrecía el país en este sector. Se espera que en los siguientes años las acciones institucionales continúen por el mismo cauce.

En las exportaciones, India destaca por los combustibles minerales, las perlas y piedras preciosas y los bienes de equipo mecánico, los cuales son exportados principalmente a Estados Unidos, UAE y China (puede que china baje en este ranking debido a los recientes enfrentamientos). En las importaciones, destacan también los combustibles minerales, las perlas y piedras preciosas, y en este caso, maquinaria y aparatos eléctricos siendo estos productos provenientes de China, Estados Unidos y UAE.

En mayo de 2020, la economía de india se ha ralentizado debido al COVID-19, la rupia india se ha depreciado frente al euro y las tensiones en la frontera China y Nepal han provocado la preocupación de las empresas vascas sobre las perspectivas de negocio en 2020. Esto ha provocado que el gobierno haya reducido drásticamente las importaciones por parte de China, sobre todo en los proyectos públicos. También ha provocado el impulso de la marca “made in india”, donde se incentivará a las empresas a ampliar su fabricación en el país, en particular en los sectores de la ingeniería pesada como la energía, los ferrocarriles, la aeronáutica, la defensa y la automoción. Además, el consumo de máquinas herramienta seguirá creciendo a más del 10% sobre la base de los cambios anteriores. La demanda de productos industriales tendrá un buen crecimiento en el futuro próximo.

Por lo tanto, podemos asumir esto como una oportunidad para las empresas vascas, ya que india se esta convirtiendo a la alternativa a China. El hecho de que se incentive el “made in India” puede ser un impulso para que empresas vascas se instalen aquí y aprovechen la depreciación de la rupia.



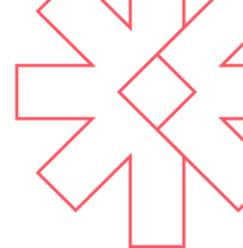
3. CONTEXTO SOCIO-POLITICO

En las elecciones generales de 2014, con 335 escaños de los 545 de la cámara baja del Parlamento, el BJP de Narendra Modi, al frente de una coalición electoral, la Alianza Nacional Democrática (National Democratic Alliance, NDA), obtuvo la mayoría absoluta. El BJP aportó 282 a esos 335 escaños y podría haber gobernado en solitario. Durante la XVI legislatura, entre 2014 y 2019 el gobierno del primer ministro Modi se fijó el objetivo fundamental de modernizar la estructura económica del país a través de la adopción de una serie de reformas: adopción de legislación para el tratamiento ágil de los casos de insolvencia, introducción de un impuesto indirecto común para todo el país sobre los bienes y servicios (Goods and Services Tax, GST) y la implantación de una serie de programas, entre los que destaca “Make in India” con el objetivo de convertir al país en un centro manufacturero global mediante el desarrollo de infraestructuras y potenciando la inversión extranjera directa (IED).

En 2018, el primer ministro Narendra Modi prosiguió su programa de reformas con el objetivo de sanear las cuentas públicas, promover las inversiones y el desarrollo industrial, y mejorar el clima de negocios. Desde las elecciones, el gobierno aprobó un proyecto de ley fiscal sobre bienes y servicios claves (que busca transformar a los 29 estados en un mercado común) e incrementó los capitales de IED en algunos sectores, con diferentes reformas económicas enfocadas en cambios administrativos y de gobierno. Otra decisión del gobierno fue declarar de improvisto que los billetes de alto valor –que corresponden a 86% del efectivo– ya no tendrían valor, y que debían ser depositados en bancos. Esta política fue elaborada para combatir la economía informal.

El BJP revalidó su mayoría absoluta –la aumentó hasta 303 escaños– en las elecciones generales celebradas en siete fases entre el 11 de abril y el 19 de mayo de 2019. El 30 de mayo de 2019 Narendra Modi tomó posesión como primer ministro junto a los otros 57 miembros de su gobierno. Esta nueva mayoría supone un respaldo al proceso de reformas iniciado en la legislatura pasada y concede al BJP mayor margen político para perseguirlas.

A pesar de todos estos avances, los desafíos de largo plazo son importantes, entre los cuales destacan: la discriminación en India contra las mujeres y mujeres jóvenes, un sistema ineficiente de producción y distribución de electricidad, una protección ineficaz de los derechos de propiedad intelectual, una infraestructura inadecuada de transportes y agrícola, oportunidades laborales limitadas en el sector no agrícola, un gasto elevado y subsidios mal enfocados, acceso insuficiente a una educación básica y superior de calidad, a parte de un éxodo rural constante.



4. CONTEXTO MACROECONÓMICO

4.1. Coyuntura económica

La economía india ha resistido mejor que la de otros países emergentes a la ralentización de la economía mundial, y ha aprovechado los precios bajos del petróleo en los últimos años. Según cifras del FMI, la economía india creció un 7,3% en 2018, que corresponde al mayor crecimiento en dos años, y al más fuerte desde el primer trimestre de 2016, impulsada por un repunte de la actividad industrial, sobre todo en manufacturas y construcción, y una expansión de la agricultura. Los sectores que registraron un crecimiento por encima del 7% incluyen a las manufacturas; suministro de electricidad, gas y agua; construcción, y administración pública y defensa. India además registro el tercer mayor crecimiento en el mundo en 2018. En 2019 el crecimiento siguió por esta misma línea (7,4%), pero en 2020, a causa del COVID-19, se espera que tenga un crecimiento de únicamente el 1,9%.

El déficit fiscal de la India fue 101,93 mil millones USD a finales de noviembre de 2018. Esto corresponde al 114,8% del presupuesto fijado para ese año, principalmente debido a un cumplimiento más bajo del ingreso y el aumento en el gasto, con una deuda proporcional al PIB que sigue siendo elevada. Esto corresponde a un ligero aumento con respecto al año anterior del objetivo presupuestario (112%). La inflación creció del 3,6% en 2017 al 4,8% en 2018. Sin embargo, la economía busca moverse hacia un régimen de precios más estable. Además, en 2018 el déficit del gobierno fue de -6,6% del PIB, y se prevé que esta cifra se mantendrá en los años siguientes.

Se prevé que India sobrepasará a China en cuanto país más poblado del planeta en 2024. Tiene la mayor población joven. Dicho esto, según la OCDE, más de 30% de la juventud de India es NEET (sin empleo, educación o formación). India sigue siendo un país pobre: la renta per cápita es muy baja, casi 25% de la población sigue viviendo por debajo del umbral de la pobreza (cerca de un tercio de la población mundial que vive con menos de 1,9 USD al día vive en India) y las desigualdades sociales son muy grandes: el 1% más rico posee 53% de la riqueza del país. Según informes de la OIT, la tasa de desempleo fue de 3,5% en 2018 y debiera mantenerse en esa cifra en 2019.

Tabla 1: Indicadores de crecimiento 2016-2020

Indicadores de crecimiento	2016	2017	2018 (e)	2019 (e)	2020 (e)
PIB (<i>miles de millones de USD</i>)	2.289	2.652	2.716	2.971	3.257
PIB (<i>crecimiento anual en %, precio constante</i>)	8,1	7,1	7,0	7,4	1,9
PIB per cápita (<i>USD</i>)	1.761	2.014	2.036	2.198	2.378
Tasa de inflación (%)	4,5	3,6	4,7	3,8	4,2

Fuente: FMI, world economic Outlook, octubre 2019

4.2. Balanza comercial

India ha sido tradicionalmente un país proteccionista, pero se está abriendo de manera progresiva a los intercambios internacionales. Actualmente, el comercio representa 40,6% del PIB del país. El país exporta principalmente petróleo (11,8%), diamantes (8,4%), artículos de joyería (4,3%), medicamentos (3,9%) y arroz (2,4%), mientras que importa petróleo (18,5%), oro (8,1%), diamantes (6,1%), carbón y carburante sólidos similares (4,5%), gas de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos (2,9%).



La balanza comercial de India es estructuralmente deficitaria, debido a que importa cerca de 80% de sus necesidades energéticas. India se vio beneficiada por la caída del precio mundial de los hidrocarburos para sus importaciones, lo que le permitió reducir ligeramente el déficit comercial. En 2018, India exportó 325 mil millones USD en bienes, mientras que las importaciones representaron 514 mil millones USD, generando una balanza comercial negativa de 189 mil millones USD.

Tabla 2: Indicadores de comercio exterior 2014-2018

Indicadores de comercio exterior	2014	2015	2016	2017	2018
Importación de bienes (millones de USD)	462.910	391.977	359.065	449.925	514.464
Exportación de bienes (millones de USD)	322.694	267.147	264.020	299.241	324.778
Importación de servicios (millones de USD)	126.710	122.225	133.710	153.960	175.448
Exportación de servicios (millones de USD)	155.670	155.288	161.845	184.673	204.475
Importación de bienes y servicios (crecimiento anual en %)	0,9	-5,9	4,4	17,6	15,4
Exportación de bienes y servicios (crecimiento anual en %)	1,8	-5,6	5,1	4,7	12,5
Importación de bienes y servicios (en % del PIB)	26,0	22,1	21,0	22,0	23,6
Exportación de bienes y servicios (en % del PIB)	23,0	19,8	19,2	18,8	19,7
Balanza comercial (millones de USD)	-144.047	-136.884	-107.476	-148.134	-186.692
Balanza comercial (incluyendo servicios) (millones de USD)	-67.970	-63.249	-41.579	-72.212	-105.918
Comercio exterior (en % del PIB)	48,9	41,9	40,2	40,8	43,4

Fuente: WTO – World Trade Organisation, 2018

4.3. Inversión extranjera

India se situó entre las 10 primeras economías receptoras de IED, según el Informe de inversiones en el mundo de la CNUCYD de 2019. Los flujos entrantes de IED marcaron una cifra inédita de 44,5 mil millones en 2016; sin embargo, siguiendo la tendencia global a la baja, los flujos hacia India bajaron en 2017 a 39,9 mil millones USD. En 2018, esta cifra subió a 42.300 millones USD. El país históricamente ha representado 70-80% de los flujos entrantes en la región. La IED fue fuerte en manufacturas y servicios de comunicación y financieros. Durante el año, se produjeron transacciones en el comercio minorista (16 mil millones USD). El crecimiento total de la IED en India se debe a muchos factores, especialmente sus servicios altamente especializados, una mano de obra cualificada, angloparlante y barata, y un mercado potencial de mil millones de habitantes. El stock de IED se elevó a 386 mil millones en 2018, un aumento del 4%, o el equivalente al 14,2% del PIB. En 2018, Singapur, las Islas Mauricio, los Países Bajos, Estados Unidos, Japón, el Reino Unido, Alemania, Francia, los Emiratos Árabes Unidos y Chipre fueron los principales inversores en India. Las inversiones estuvieron enfocadas en químicos, servicios, programas y equipos de computación, comercio, telecomunicaciones, la industria automotriz, construcción, energía y fármacos.

En 2019, India aparece en el puesto 77 (sobre 190 países) en el informe Doing Business del Banco Mundial, lo que corresponde a una mejora significativa con respecto al año anterior (puesto 100). Los inversores globales en general, se enfocan en India principalmente debido a su demografía, pero también sus barómetros estables, ya sea a nivel de la inflación, el déficit fiscal o el crecimiento. Considerando la demografía creciente de la India, y los enormes mercados de comercio electrónico y tecnológico, la actividad en ambas áreas debiera crecer en los próximos años. En 2018, el gigante americano Walmart compró Flipkart por 16 mil millones USD, lo que correspondió al mayor negocio de fusiones y adquisiciones de ese año. Walmart pasó a controlar 77% de la empresa, comprando la parte de una cierta cantidad de inversores y ampliando su rivalidad con Amazon.



Tabla 3: Indicado de IED 2016-2018

Indicador	2016	2017	2018
IED (millones USD)	44.481	39.904	42.286
Stock IED (millones USD)	318.320	377.287	386.354
Número de inversiones greenfield	844	705	802
flujo de IED en porcentaje de la inversión total	7,0	n/a	n/a
Stock de IED (en % del PIB)	14,1	n/a	n/a

Fuente: UNCTAD

4.4. Empleo

El mercado de trabajo en India destaca por una baja tasa de desempleo. Así mismo, es importante el porcentaje de empleo en el sector primario. A continuación, los principales datos del mercado de trabajo en India:

Tabla 4: Indicador de empleo 2018

INDICADOR	2018
Empleo total (millones)	512,34
EMPLEO POR SECTORES	
- primario (%)	43,8
- industria (%)	24,7
- servicios (%)	31,5
Tasa de desempleo (%)	2,6

Fuente: World bank

Como podemos observar el sector predominante es el primario, ya que el sector agrícola sigue siendo de vital importancia para este país a pesar de que el sector industrial va cogiendo fuerza poco a poco. A pesar de la baja tasa de desempleo, la mayoría de los trabajos suelen ser precarios, los cuales se están intentando mejorar gracias a las medidas impuestas por el gobierno de Modi.

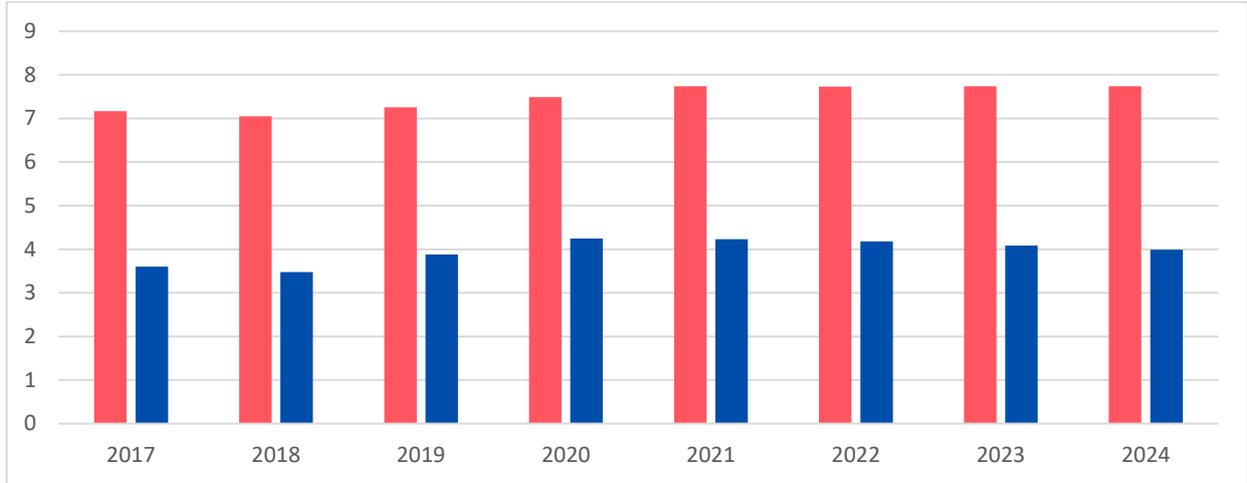
4.5. Perspectivas económicas

Las previsiones de la evolución económica de India son de un gran crecimiento del PIB, (superando en todo momento el 7%) manteniendo un crecimiento de los precios más o menos constante. Según el FMI, el PIB crecerá de media en torno al 7,7% (dejando de lado el año 2020) en términos reales, en los próximos años, y la inflación media se situará en torno al 3.3% debido al COVID-19.

A continuación, el gráfico de evolución prevista de ambas variables



Gráfico 1: Previsiones del PIB e inflación 2017-2024



Fuente: Elaboración propia a través de los datos del FMI

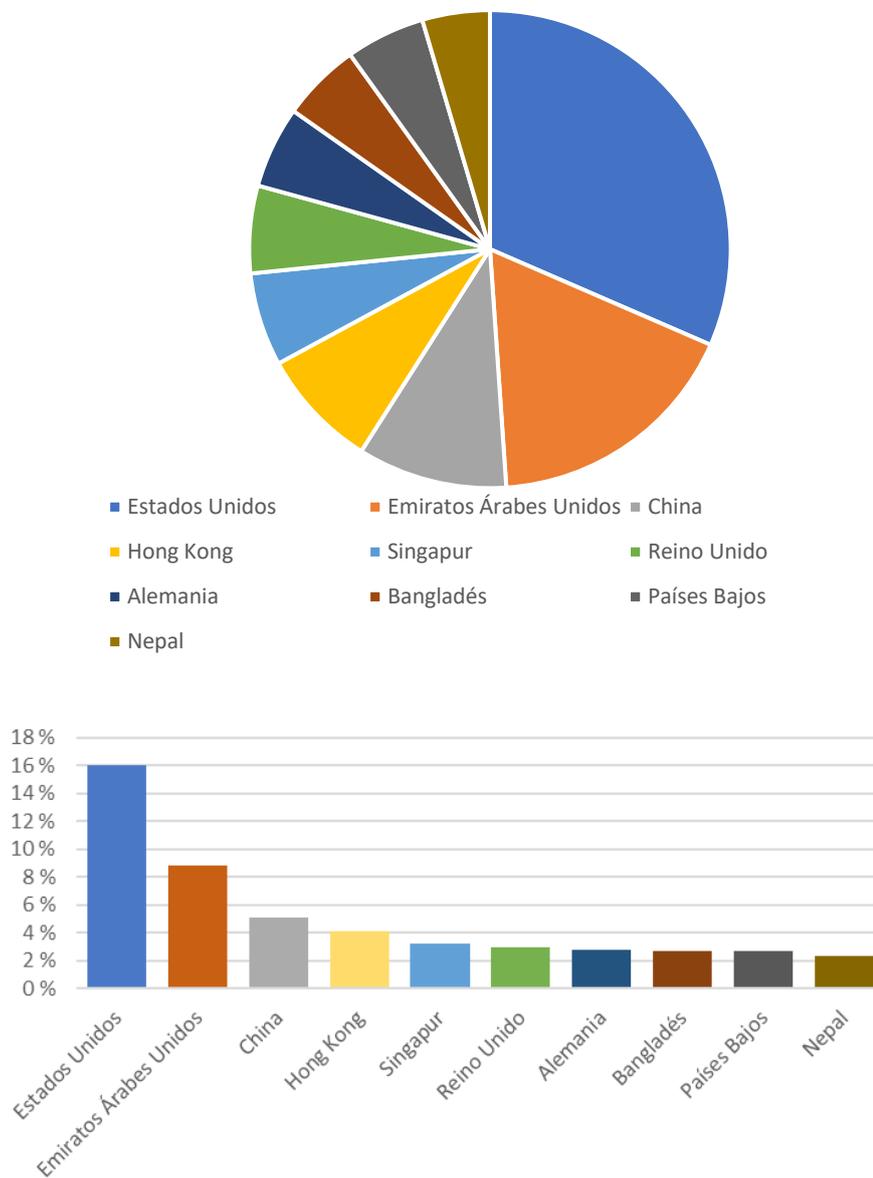


COMERCIO EXTERIOR

A continuación, los países de destino y origen del comercio exterior de India. En Europa aparecen como exportadores Reino Unido, Alemania y Países Bajos. En cuanto a las importaciones destaca Suiza como único país europeo.

Comentar que España está en el puesto 36 en cuanto a los países que realizan comercio con India, destacando que casi importamos 3 veces más de lo que nosotros exportamos a India.

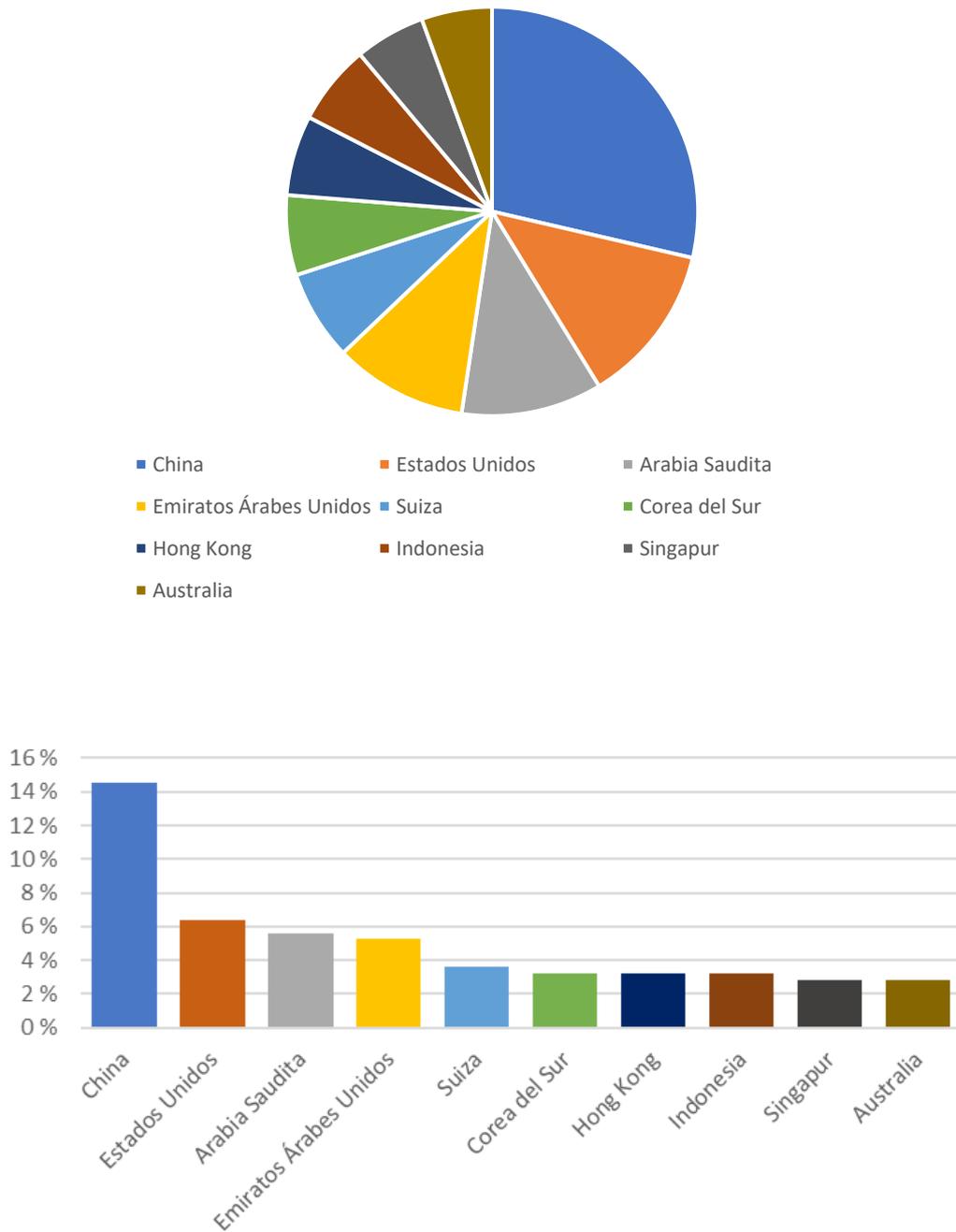
Gráfico 2: Principales destinos de la exportación 2018



Fuente: Elaboración propia a través de los datos de Comtrade



Gráfico 3: Principal origen de las importaciones 2018



Fuente: Elaboración propia con los datos de Comtrade



A continuación, los principales productos exportados por India en 2018:

Tabla 5: Principales productos exportados por india en 2018

PRODUCTO	MILLONES DÓLARES	%
27 Combustibles minerales	168.786	15,07 %
71 Perlas y piedras preciosas	64.864	12,17 %
84 Bienes de equipo mecánicos	52.451	6,33 %
87 Vehículos automóviles	43.206	5,66 %
29 Productos químicos orgánicos	22.586	5,51 %
30 Productos farmacéuticos	15.188	4,43 %
85 Maquinas y aparatos eléctricos	12.001	3,67 %
72 Fundición hierro y acero	10.132	3,09 %
52 Algodón	9.461	2,51 %
62 Prendas, excepto los de punto	7.269	2,50 %
39 Materias plásticas	6.216	2,44 %
10 Cereales	5.938	2,39 %
61 Prendas de punto	5.929	2,35 %
73 Manufacturas de fundición	5.489	2,20 %
03 Pescados	5.428	1,98 %

Fuente: Elaboración propia con datos de Comtrade

Ahora se expondrán los principales productos importados por india en 2018:

Tabla 6: Principales productos importados por india en 2018

PRODUCTO	MILLONES DÓLARES	%
27 combustibles minerales	168.786	33,25 %
71 Perlas y piedras preciosas	64.864	12,78 %
85 Maquinas y aparatos eléctricos	52.451	10,33 %
84 Bienes de equipo mecánicos	43.206	8,51 %
29 Productos químicos orgánicos	22.586	4,45 %
39 Materias plásticas	15.188	2,99 %
72 Fundición hierro y acero	12.001	2,36 %
15 Grasas y aceites animales o vegetales	10.132	2,00 %
90 Instrumentos de óptica	9.461	1,86 %
28 Pro. Químicos inorgánicos	7.269	1,43 %
87 Vehículos automóviles	6.216	1,22 %
38 Productos químicos diversos	5.938	1,17 %
31 Abonos	5.929	1,17 %
76 Aluminio y sus manufacturas	5.489	1,08 %
26 Minerales, escorias y cenizas	5.428	1,07 %

Fuente: Elaboración propia con datos de Comtrade



A continuación, se mostrará los principales productos importados por India en 2018 por grandes categorías económicas:

Tabla 7: Principales productos importados por grandes categorías económicas por India en 2018

Productos	millones dólares
22 Suministros industriales no especificados en otra partida, elaborados	160.923
31 Combustibles y lubricantes, básicos	139.294
41 Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	52.630
21 - Suministros industriales no especificados en otra partida, básicos	39.152
42 Piezas y accesorios de bienes de capital (excepto el equipo de transporte) y sus piezas y accesorios	36.832
32 Combustibles y lubricantes, elaborados	26.885
53 Piezas y accesorios de equipos de transporte	14.664
12 Alimentos y bebidas elaboradas	12.106
11 Alimentos y bebidas básicas	5.984
61 Artículos de consumo, duraderos	4.904
62 Artículos de consumo no especificados en otra partida semiduraderos	4.444
63 Artículos de consumo no especificados en otra partida no duraderos	4.130
51 Vehículos automotores de pasajeros	2.914
52 Equipo de transporte y sus piezas y accesorios, otros	262
TOTAL	505.124

Fuente: Elaboración propia con datos de COMTRADE, BEC Classification by Broad Economic Categories.

A fin de poder hacer posteriormente un análisis de la posibilidad de aumentar la penetración comercial vasca en India, se presentan aquí las compras por sectores a los 5 principales países europeos. Se observa que se importan en primer lugar semimanufacturas, y seguido muy de cerca bienes de equipo. En tercer lugar, y muy distante encontramos los elementos de transporte.

Tabla 8: Importaciones de India desde principales países europeos 2018. Miles de millones de dólares

	TOTAL	ALEMANIA	REINO UNIDO	ITALIA	FRANCIA	ESPAÑA
2 Semimanufacturas	12.386	4.146	4.164	1.814	1.396	867
4 Bienes de capital	12.334	6.737	1.349	2.633	1.245	370
5 Elementos transporte	3.684	2.004	847	265	459	108
6 Bienes consumo	1.413	516	275	281	167	174
7 Otros bienes	689	302	38	199	64	860
3 Energía	650	88	160	112	212	78
1 Alimentación y bebidas	483	72	223	66	48	75
TOTAL	31.639	13.865	7.056	5.370	3.591	2.532

Fuente: Elaboración propia con datos de COMTRADE, BEC Classification by Broad Economic Categories.



5. RELACIONES BILATERALES

5.1. Comercio de Euskadi con India

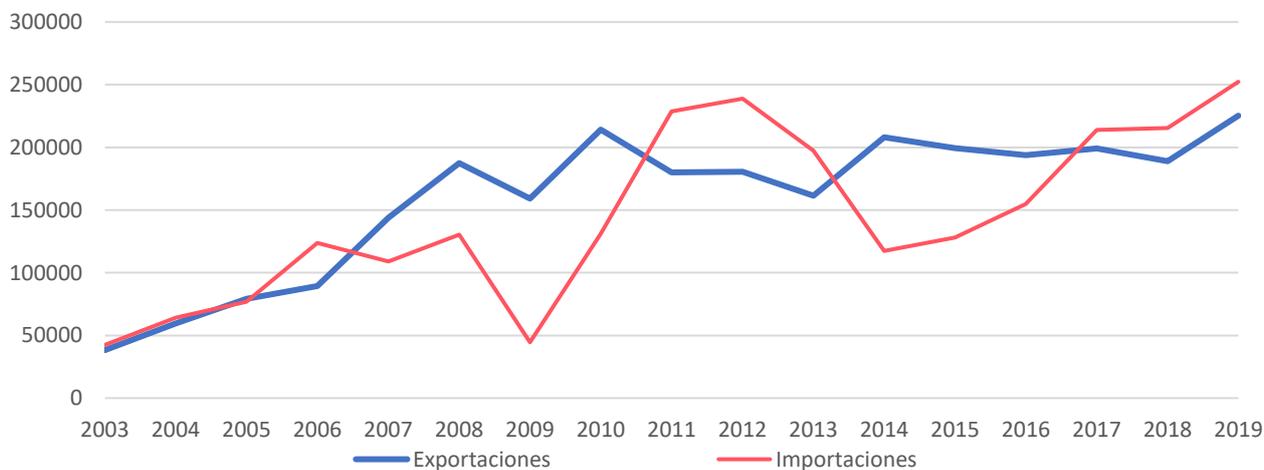
Tabla 9: Comercio exterior con India, en miles de euros

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	% 18/17	%19/18
Exportaciones	207.995	199.521	193.859	199.192	189.051	225.284	-5,09	19,17
Importaciones	117.531	128.047	154.802	214.019	215.528	252.311	0,71	17,07
Balanza comercial	90.464	71.474	39.057	-14.827	-26.477	-27.027		

Fuente: Elaboración propia con datos de EUSTAT

India es el socio número 20 de Euskadi en 2019, con 477 millones de euros de comercio bilateral. Como se puede observar tanto en la tabla como en el gráfico ha habido una tendencia ascendente tanto de las exportaciones como de las importaciones desde 2003. Lo que si destaca es que las importaciones han sido bastante irregulares lo que ha provocado que la balanza comercial en ciertos momentos sea negativa (véase 2017-2019) mientras que en otros ha sido positiva (véase 2013-2016). También se observa una tendencia para 2020 de aumento tanto para las exportaciones como importaciones.

Gráfico 4: Comercio Euskadi- India 2003-2019



Fuente: Elaboración propia con datos de EUSTAT

A continuación, los principales productos importados y exportados entre Euskadi e India:


Tabla 10: Principales productos exportados por Euskadi a India en 2019 en miles de euros

Exportaciones	2019	%
84 Bienes de equipo mecánicos	78.025	35%
48 Papel y cartón	42.217	19%
73 Manufacturas de fundición	33.605	15%
85 Máquinas y aparatos eléctricos	21.680	10%
87 Vehículos automóviles	15.980	7%
72 Fundición hierro y acero	6.931	3%
29 Productos químicos orgánicos	4.912	2%
40 Caucho y sus manufacturas	4.318	2%
32 Extractos curtientes	3.706	2%
68 Manufacturas de piedra	2.035	1%
90 Instrumentos de óptica	1.678	1%
39 Materias plásticas	1.552	1%
30 Productos farmacéuticos	1.245	1%
74 Cobre y sus manufacturas	1.208	1%
Total	225.284	100%

Fuente: Elaboración propia con datos de EUSTAT

Tabla 11: Principales productos importados por Euskadi de India en 2019 miles de euros

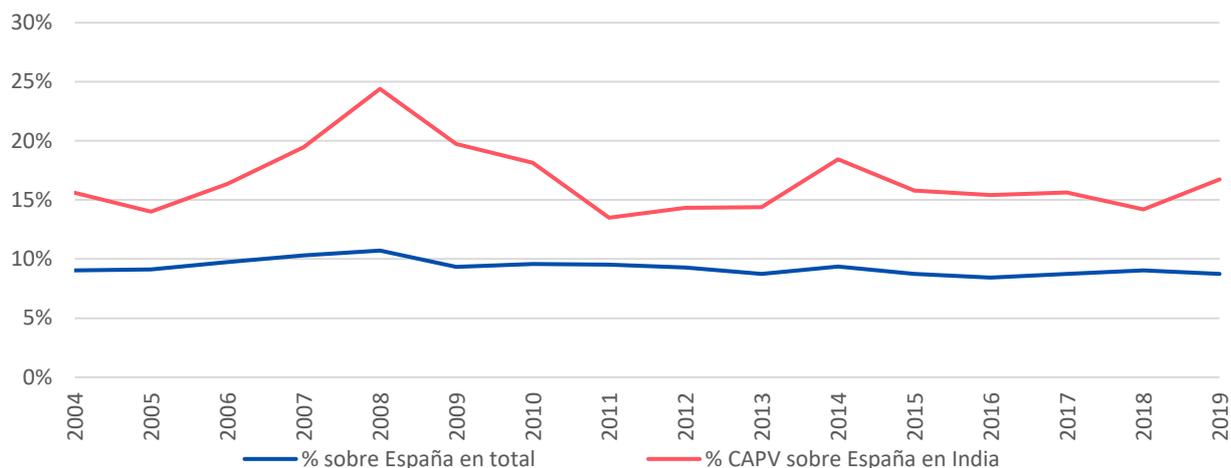
Importaciones	2019	%
27 Combustibles minerales	77.190	31%
84 Bienes de equipo mecánicos	38.178	15%
72 Fundición hierro y acero	36.203	14%
73 Manufacturas de fundición	22.866	9%
29 Productos químicos orgánicos	22.532	9%
85 Máquinas y aparatos eléctricos	12.106	5%
87 Vehículos automóviles	7.340	3%
62 Prendas, excepto los de punto	7.333	3%
39 Materias plásticas	3.263	1%
82 Herramientas y útiles	3.251	1%
63 Los demás artículos textiles	3.109	1%
40 Caucho y sus manufacturas	1.826	1%
76 Aluminio y sus manufacturas	1.823	1%
64 Calzados y sus partes	1.705	1%
61 Prendas de punto	1.506	1%
42 Manufacturas de cuero	1.457	1%
Total	252.311	100%

Fuente: Elaboración propia con datos de EUSTAT



Como podemos observar en estas tablas el principal comercio que se realiza desde Euskadi con India es el de los bienes de equipo mecánicos, que supone una parte importante tanto de las exportaciones como de las importaciones. También destaca el comercio de manufacturas de fundición y la fundición de hierro y acero. Individualmente, lo más destacable en las exportaciones son el papel y cartón, mientras que, en el lado de las importaciones, como era de esperar, destaca el combustible mineral.

Gráfico 5: Peso de Euskadi (%) en exportaciones españolas 2004-2019



Fuente: Elaboración propia con datos de Datacomex

En este gráfico podemos observar que el porcentaje que la CAE exporta a India es mayor al peso total en las exportaciones que tiene Euskadi. La mayor diferencia se observa en 2008 cuando las exportaciones a India por parte de Euskadi se acercaron al 25%, mientras que, en líneas generales, se ha situado alrededor del 15%, obteniendo una diferencia de un 5% respecto a las exportaciones.

En la tabla de abajo, observamos el reparto sectorial entre los años 2013 y 2019. Hay varios apartados a destacar: En primer lugar, el sector del automóvil finalmente ha conseguido penetrar en este mercado, con un 29% en 2019. Con el mismo porcentaje se encuentra los bienes de equipo, bastante superior al total español, donde los bienes de equipo de Euskadi solo representan el 15,6%. También se encuentra por encima de la media las semimanufacturas (17%) cuando la penetración total española es del 9,5%. Se detecta, por tanto, una clara mayor intensidad de nuestro sector industrial hacia India, que el conjunto de España.

Tabla 12: Peso por sectores de la exportación vasca a India en las exportaciones españolas (%)

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	Total 2013-2019
Peso Euskadi en exportaciones a India por sectores (%)	14%	18%	16%	15%	16%	14%	17%	16%
1 ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%	0%
2 PRODUCTOS ENERGETICOS	5%	48%	0%	0%	0%	0%	0%	13%
3 MATERIAS PRIMAS	25%	22%	27%	7%	6%	8%	4%	14%
4 SEMIMANUFACTURAS	12%	15%	17%	16%	16%	15%	17%	16%



	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	Total 2013-2019
5 BIENES DE EQUIPO	27%	24%	27%	26%	28%	24%	29%	26%
6 SECTOR AUTOMOVIL	3%	5%	7%	8%	5%	18%	29%	9%
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	3%	2%	2%	5%	3%	5%	6%	4%
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	1%	3%	1%	1%	1%	0%	0%	1%
9 OTRAS MERCANCIAS	1%	0%	1%	1%	1%	1%	0%	1%

Fuente: Elaboración propia con datos de Datacomex

Tabla 13: Ranking por productos de exportaciones españolas y vascas a India en miles de euros (TOTAL 2013-2019)

	España		Euskadi
Total seleccionado 2013-2019	8.718.657	Total seleccionado 2013-2019	1.376.315
4 SEMIMANUFACTURAS	3.394.307	5 BIENES DE EQUIPO	678.124
5 BIENES DE EQUIPO	2.563.276	4 SEMIMANUFACTURAS	526.876
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	646.018	3 MATERIAS PRIMAS	59.025
6 SECTOR AUTOMOVIL	558.626	2 PRODUCTOS ENERGETICOS	51.182
1 ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO	466.859	6 SECTOR AUTOMOVIL	49.416
3 MATERIAS PRIMAS	411.615	8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	5.722
2 PRODUCTOS ENERGETICOS	391.331	7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	3.494
9 OTRAS MERCANCIAS	191.940	1 ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO	1.487
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	94.681	9 OTRAS MERCANCIAS	985

Fuente: Elaboración propia con datos de Datacomex

En este apartado observamos que tanto a nivel de España como a nivel Euskadi los productos que en mayor cantidad se exportan son los bienes de equipo y las semi manufacturas, hecho que reafirma los porcentajes de la tabla anterior.

Por otro lado, cabe destacar que, según el CIVEX, existe 89 empresas vascas exportando en el territorio indio.

5.2. Posicionamiento vasco

Interesa profundizar en nuestro posicionamiento en las importaciones indias, para detectar si somos competitivos en términos relativos.

Nuestra penetración comercial en India en 2017 era muy baja (0,05%), y en términos relativos (en 2017) era el número 28 entre las 34 zonas analizadas, es decir, se encontraba a la cola de las mismas.

Se ha visto en el apartado anterior, que nuestro peso en las exportaciones a India fue superior a nuestro peso en las exportaciones totales españolas.

A continuación, se muestra la cuota vasca por sectores en las importaciones de India en el último año disponible, 2017, y su evolución en los últimos 5 años.

Con la salvedad de interpretar tendencias usando sólo dos años, en este caso 2012 y 2017, se observa lo siguiente:



Excepto en el sector de máquina herramienta en el que la cuota de la CAE en 2017 es del 1,26%, en el resto de los sectores la cuota vasca es inferior al 1%, al igual que sus crecimientos en la cuota en los últimos 5 años.

Destaca el sector de la pasta, papel y sus manufacturas como un sector en crecimiento tanto en importaciones como en cuota; igualmente lo es el de los transformadores, pero con un crecimiento más atenuado. Las importaciones que más crecen son las de los sectores de bebidas y navegación aérea no haciéndolo en este caso la cuota de la CAE.

Tabla -29- India. Ranking de cuota por sector en 2017 y ranking de evolución de cuotas según crecimiento 2012-2017

SECTORES	2017	SECTORES	Evol. 2017-2002	Evol. 2017-2012
84C Máquinas herramienta para trabajar metal	1,26%	47-49 Pasta, papel y sus manufacturas	0,66%	0,84%
47-49 Pasta, papel y sus manufacturas	0,95%	84D Grúas y aparatos elevación	0,83%	0,69%
73A Tubos y accesorios	0,91%	85B Transformadores	0,40%	0,33%
84D Grúas y aparatos elevación	0,84%	86 Vehículos de vías férreas	-0,28%	0,31%
86 Vehículos de vías férreas	0,48%	73D Otras manufacturas de hierro o de acero	-0,80%	0,22%
73B Depósitos, recipientes	0,44%	84B Motores	-0,02%	0,10%
85B Transformadores	0,40%	40 Caucho y manufacturas	0,09%	0,07%
73D Otras manufacturas de hierro o de acero	0,25%	83 Manufacturas metálicas	-0,23%	0,06%
93 Amas y municiones	0,20%	85E Otros bienes de equipo eléctricos	0,06%	0,04%
83 Manufacturas metálicas	0,19%	68-70 Piedra, cementos y vidrio	-0,01%	0,03%
84B Motores	0,19%	28-38 Productos químicos	0,08%	0,03%
72E Otros de fundición hierro y acero	0,17%	75, 78-81 Otros metales y manufacturas	-0,23%	0,02%
84F Otra maquinaria mecánica	0,14%	73B Depósitos, recipientes	0,44%	0,02%
40 Caucho y manufacturas	0,11%	72A Productos planos acero común	0,04%	0,01%
73C Cables, alambre, tornillería, muelles	0,09%	87D Otros del capítulo de vehículos automoviles	0,01%	0,01%
68-70 Piedra, cementos y vidrio	0,09%	15 Grasas y aceites	0,00%	0,00%
85E Otros bienes de equipo eléctricos	0,09%	22 Bebidas	0,00%	0,00%
87C Partes y accesorios	0,07%	90-92 XVIII Aparatos de óptica y precisión	0,00%	0,00%
82 Herramientas y útiles	0,07%	73C Cables, alambre, tornillería, muelles	-0,02%	0,00%
72D Barras y perfiles acero inoxidable y aleado	0,07%	87A Vehículos automoviles	0,00%	0,00%
84E Equipamiento hostelería y aparatos domésticos	0,04%	87B Vehículos para transporte mercancías	0,00%	0,00%
74 Cobre y sus manufacturas	0,04%	88 Navegación aérea o espacial	0,00%	0,00%
72A Productos planos acero común	0,04%	89 Navegación marítima o fluvial	0,00%	0,00%
28-38 Productos químicos	0,04%	97 XXI Objetos de arte	0,00%	0,00%
75, 78-81 Otros metales y manufacturas	0,03%	71 Joyería y bisutería	0,00%	0,00%
85D Alumbrado	0,03%	6 a 14 Productos del reino vegetal	0,00%	0,00%
94-96 Muebles, juguetes, otras	0,02%	25-27 Productos minerales	0,00%	0,00%
72B Barras y perfiles acero común	0,02%	41-43, 50-67 Textiles y sus manufacturas	0,00%	0,00%
76 Aluminio y manufacturas	0,01%	16-24 (-22) Productos alimenticios	0,00%	0,00%
90-92 XVIII Aparatos de óptica y precisión	0,01%	85C Baterías, acumuladores, electroimanes	0,00%	0,00%
87D Otros del capítulo de vehículos automoviles	0,01%	85D Alumbrado	0,08%	0,00%
39 Materias plásticas	0,01%	44-46 Madera y sus manufacturas	0,00%	0,00%
85A Motores y generadores eléctricos	0,01%	94-96 Muebles, juguetes, otras	-0,30%	-0,01%
44-46 Madera y sus manufacturas	0,00%	39 Materias plásticas	0,00%	-0,02%
15 Grasas y aceites	0,00%	72C Productos planos acero inoxidable y aleado	0,00%	-0,02%
99 No clasificados	0,00%	84A Calderas y turbinas	-0,08%	-0,03%
22 Bebidas	0,00%	87C Partes y accesorios	-0,44%	-0,05%
85C Baterías, acumuladores, electroimanes	0,00%	72D Barras y perfiles acero inoxidable y aleado	-0,20%	-0,05%
16-24 (-22) Productos alimenticios	0,00%	1 a 5 Productos del reino animal	0,00%	-0,06%
84A Calderas y turbinas	0,00%	72E Otros de fundición hierro y acero	0,13%	-0,06%
41-43, 50-67 Textiles y sus manufacturas	0,00%	74 Cobre y sus manufacturas	-0,19%	-0,06%
72C Productos planos acero inoxidable y aleado	0,00%	84F Otra maquinaria mecánica	0,08%	-0,09%
25-27 Productos minerales	0,00%	99 No clasificados	-0,18%	-0,12%
89 Navegación marítima o fluvial	0,00%	85A Motores y generadores eléctricos	0,00%	-0,13%
87A Vehículos automoviles	0,00%	93 Amas y municiones	0,20%	-0,15%
87B Vehículos para transporte mercancías	0,00%	76 Aluminio y manufacturas	-0,80%	-0,17%
6 a 14 Productos del reino vegetal	0,00%	72B Barras y perfiles acero común	0,01%	-0,17%
97 XXI Objetos de arte	0,00%	84E Equipamiento hostelería y aparatos domésticos	-0,14%	-0,18%
71 Joyería y bisutería	0,00%	82 Herramientas y útiles	-0,01%	-0,23%
88 Navegación aérea o espacial	0,00%	84C Máquinas herramienta para trabajar metal	0,55%	-0,40%
1 a 5 Productos del reino animal	0,00%	73A Tubos y accesorios	-3,45%	-1,39%

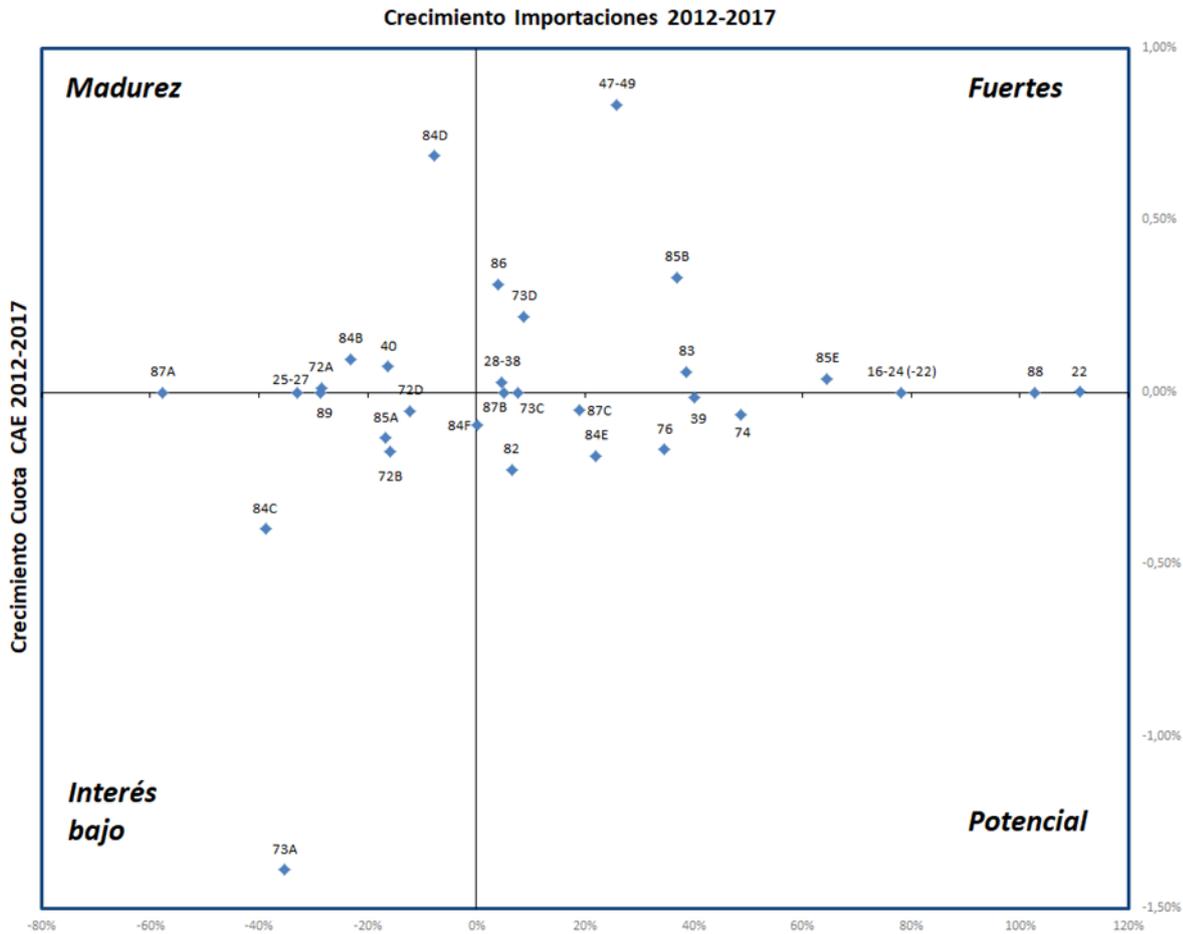
Fuente: Elaboración propia con datos Eustat y UN Comtrade

A continuación, se muestra un gráfico donde resume el posicionamiento vasco por sectores en India, con esta interpretación:

- **Fuertes:** Sectores donde hay un crecimiento en las importaciones de India en los últimos 5 años, y también lo hay en la cuota de Euskadi.
- **Madurez:** Sectores donde las importaciones no crecen, pero sí lo hace la cuota de Euskadi.
- **Potencial:** Sectores donde hay un crecimiento en las importaciones en los últimos 5 años, y sin embargo no lo hay en la cuota de Euskadi.
- **Interés bajo:** Sectores donde ni hay un crecimiento en las importaciones en los últimos 5 años, ni tampoco lo hay en la cuota de Euskadi.



Fijándonos en los sectores con fortaleza o potencial, en el sector de las bebidas es en el que más crecen las importaciones en India de manera más notable, alrededor de un 110%, sin crecer las de la CAE. Otros sectores con fortaleza o potencial serían el de aeroespacial, productos alimentarios y otros bienes de equipo eléctricos.



16-24 (-22)	Productos alimenticios	73C	Cables, alambre, tornillería, muelles	85A	Motores y generadores eléctricos
22	Bebidas	73D	Otras manufacturas de hierro o de acero	85B	Transformadores
25-27	Productos minerales	74	Cobre y sus manufacturas	85E	Otros bienes de equipo eléctricos
28-38	Productos químicos	76	Aluminio y manufacturas	86	Vehículos de vías férreas
39	Materias plásticas	82	Herramientas y útiles	87A	Vehículos automóviles
40	Caucho y manufacturas	83	Manufacturas metálicas	87B	Vehículos para transporte mercancías
47-49	Pasta, papel y sus manufacturas	84B	Motores	87C	Partes y accesorios
72A	Productos planos acero común	84C	Máquinas herramienta para trabajar metal	88	Navegación aérea o espacial
72B	Barras y perfiles acero común	84D	Grúas y aparatos elevación	89	Navegación marítima o fluvial
72D	Barras y perfiles acero inoxidable y aleado	84E	Equipamiento hostelería y aparatos domésticos		
73A	Tubos y accesorios	84F	Otra maquinaria mecánica		

5.3. Inversiones bilaterales

Según estimaciones de Basque Trade, 77 empresas vascas tienen algún tipo de implantación, ya sea comercial o productiva. Los sectores que están representado son sobre todo los sectores de automoción ferrocarriles, máquina-herramienta, fundición y equipos eléctricos.

Según Bureau van Dick, un total de 10 empresas vascas tienen capital de empresas indias



6. PRINCIPALES SECTORES

6.1. Contribución al PIB

A continuación, se muestran la distribución del PIB de India en 2017:

Tabla 14: Desglose del PIB por sectores económicos e industriales 2017

Sectores económicos e industriales	2017	
	% PIB	millones de euros
Agricultura, silvicultura y pesca	17,94%	313.914
Minería	2,41%	42.076
Manufactura	16,82%	294.354
Suministro de electricidad, gas y agua y gestión de residuos.	2,63%	45.935
Construcción	7,43%	129.971
Comercio mayorista y minorista	10,45%	182.842
Transporte y servicios postales	4,91%	85.815
Actividades de alojamiento y servicio de comidas	1,01%	17.617
Información y comunicaciones	1,85%	32.417
Finanzas y seguros	5,37%	93.888
Bienes raíces/Inmuebles y actividades profesionales, científicas y técnicas	15,28%	267.204
Administración pública y defensa	6,21%	108.633
Otras actividades de servicio	7,69%	134.554
Producto Interior Bruto	100,00 %	1.749.222

Fuente: Elaboración propia con datos de Ministry of Statistics and Programme Implementation

Tipo de cambio: 1 € = 79,13INR // 1INR = 0,013 €

Comentar que la industria y la energía suponen el 19,45%, bastante más bajo que el de Euskadi que supone el 24,5%.

Tabla 15: Volumen de mercado a precio constante, millones de euros, 2013-2018

Volumen de mercado a precios constantes	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Extracción de petróleo crudo y gas natural	16.056	15.888	15.799	16.692	17.654	18.608
Minería de carbón y lignito	12.807	13.916	12.559	14.117	15.028	15.783
Productos de petróleo refinado	139.422	131.928	101.157	104.380	117.832	133.953
Fabricación y distribución de gas	12.256	13.470	14.279	15.487	16.898	18.858
Electricidad	42.075	47.043	48.288	49.866	54.454	61.586
Cubiertos, herramientas de mano y ferretería en general	7.858	8.571	8.941	9.191	9.774	10.661
Maquinaria de aire acondicionado industrial. de embalaje y otras máquinas de uso general	3.923	4.734	5.241	5.459	5.894	6.405



Volumen de mercado a precios constantes	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Bombas, compresores, grifos y válvulas	8.267	10.835	13.002	13.426	14.013	15.055
Maquinaria agrícola y forestal	8.413	8.111	7.535	7.916	8.030	8.862
Máquina herramienta	7.015	10.561	9.054	9.703	10.507	11.704
Maquinaria para las industrias del caucho, el plástico y el papel y otra maquinaria con fines especiales	4.525	5.074	5.279	5.449	5.806	6.263
Aparatos domésticos	4.795	4.692	5.927	6.200	6.578	7.224
Receptores de televisión y radio, dispositivos de grabación de sonido y vídeo	8.741	8.765	4.798	4.946	5.242	5.638
Motores eléctricos, generadores y transformadores	6.046	5.997	6.657	6.927	7.250	7.722
Alambres y cables aislados	12.659	15.077	14.288	15.074	16.548	18.723
Ordenadores y maquinaria de oficina	8.318	7.584	8.037	8.265	8.799	9.361
Vehículos de motor y piezas de repuesto	57.307	68.812	77.525	82.625	88.442	96.628
Motocicletas, bicicletas y otros equipos de transporte	17.341	19.083	21.350	22.436	24.400	27.277
Servicios de negocios	34.125	40.169	44.130	47.825	51.569	56.848

Fuente: Elaboración propia con datos de Euromonitor

Como observamos en la tabla 15, en general el volumen de mercado ha crecido en todos estos sectores, destacando el de servicios de negocios, vehículos de motor y piezas de repuesto y el de maquinaria de aire acondicionado industrial, de embalaje y otras máquinas de uso general. Estos sectores, casi han duplicado su volumen de negocio entre 2013 y 2018. Por otro lado, los productos de petróleo refinado son los únicos que han perdido volumen de negocio en estos años, algo que se puede relacionar con la fuerte inversión que se está realizando por el gobierno por las energías renovables.

6.2. Oportunidades de negocio

En el capítulo de comercio exterior se ha visto que hay algunos sectores en los que somos competitivos y India tiene elevadas importaciones, sobre todo los de maquinaria mecánica y eléctrica. Por otro lado, el pasado Julio se anunciaron aumentos de aranceles para el sector de la automoción y también se incrementó el de algunos productos electrónicos.

Fijándonos en los sectores con fortaleza o potencial, en el sector de las bebidas es en el que más crecen las importaciones en India de manera más notable, alrededor de un 110%, sin crecer las de la CAE. Hay 4 sectores que verán un rápido crecimiento en la India en un futuro próximo y las empresas vascas deberían aprovechar estas oportunidades:

- **Mejora tecnológica y automatización:** La pandemia del Covid-19 ha acelerado los planes de automatización de las principales empresas indias. Con las restricciones en el número de empleados y con el buen funcionamiento de estos desde sus respectivas casas, la industria automovilística y eléctrica están trazando grandes planes para actualizar sus equipos e introducir la automatización para reducir la dependencia de los trabajos manuales. Además, la reducción de los tipos de interés ha hecho más factible la inversión en equipos costosos. Debería haber una gran oportunidad para las empresas vascas, especialmente en sectores como la automoción, la defensa y los ferrocarriles.
- **Energías renovables:** Se espera que la capacidad instalada de energía renovable alcance un importante hito de 100 GW en 2020. Eso deja todavía 75 GW por alcanzar en los próximos 2 años para lograr el



objetivo del gobierno establecido en 175 GW para 2022. Mientras tanto, se están modificando las regulaciones de la industria para favorecer los equipos fabricados localmente para la energía eólica y solar. Las empresas vascas están bien establecidas en la cadena de valor de la energía eólica en la India y se beneficiarán de los nuevos proyectos. En lo que respecta a la energía solar, las empresas vascas se dedican al suministro de maquinaria para la fabricación de paneles solares, soluciones de almacenamiento de energía, inversores, componentes de seguidores solares, desarrollo de parques solares y soluciones de supervisión y mejora de la eficiencia de los parques solares. Todas estas áreas experimentarán un gran crecimiento en los próximos 5 años. La imposición de un derecho de salvaguardia a la importación de equipos chinos en 2019 también ha impulsado a la industria india a invertir en la expansión de la capacidad.

- **Medio ambiente y gestión de residuos:** La contaminación del aire y del agua ha alcanzado niveles insostenibles en la India y el Gobierno ha asignado 100.000 millones de dólares estadounidenses para invertir en crear mayores capacidades de gestión de desechos líquidos y sólidos en los próximos 5 años. Hay muchos proyectos de tratamiento de agua que dependen de la Misión Namami Ganga. Cada ciudad también necesita tener plantas de energía para gestionar los residuos sólidos junto con plantas de reciclaje de plásticos, metales y electrónica. En cuanto a la contaminación del aire, es esencial que todas las grandes ciudades hagan un seguimiento de los niveles de contaminación y realicen planes para controlarla. Esta es un área en la que las empresas vascas actualmente no tienen presencia en la India y podría resultar una clara oportunidad.
- **Desarrollo de software:** Las empresas indias son líderes mundiales en soluciones de desarrollo de software personalizado. Muchas empresas indias también tienen presencia en Madrid y Barcelona. Por otro lado, muchas de las compañías globales de desarrollo de software como Facebook, Google, Samsung, Accenture, IBM tienen importantes centros de desarrollo en la India que emplean a miles de ingenieros de software. Este podría ser el momento adecuado para aprovechar las oportunidades de negocio en el desarrollo de software relacionado con la nube, la educación, la ciberseguridad, los juegos en línea, etc. Algunos estiman que el costo de desarrollo en la India es menos de la mitad del de Europa y que la mano de obra requerida se encuentra fácilmente. Algunas empresas vascas ya están subcontratando parte de su trabajo de desarrollo a empresas indias. Es probable que esta tendencia se acelere en los próximos años.

Según en International Trade Center, analizando el comercio internacional de India, detecta estos productos con potencial importador:



Fuente: ITC, Export potencial map



7. RELACIONES INTERNACIONALES

7.1. Membresías internacionales

India ha sido tradicionalmente un país proteccionista, pero se está abriendo de manera progresiva a los intercambios internacionales. EEUU es uno de los principales socios económicos, gracias a la gran cantidad de exportaciones que realizan a EEUU. También tiene gran importancia el mercado chino. En Asia, India es miembro de Asia-Pacific trade Agreement (APTA). y the South Asian Association for Regional Cooperation (SAARC)., ASEAN, South Asian Free Trade Agreement (SAFTA) y South Asian Preferential Trade Arrangement (SAPTA)

Se puede obtener una relación detallada de diferentes acuerdos internacionales de India, que abarcan múltiples ámbitos, en: <https://commerce.gov.in/InnerContent.aspx?Type=InternationalTrademenu&Id=32>

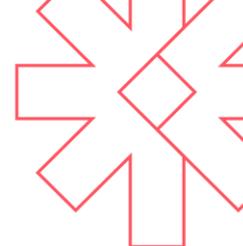
7.2. Acuerdos comerciales

En cuanto a los acuerdos bilaterales existentes hasta el 2017, podemos observar que tiene con Sri Lanka, Singapur, Nepal, MERCOSUR, Corea del Sur, Afganistán, Bután, Japón, Malasia, Bangladesh, Maldivas y Mongolia.

Los acuerdos más recientes de India han sido con Bay of Bengal Initiative on Multi-sectorial technical and Economic Cooperation (BIMSTEC), EU y SACU. También se puso en marcha de desarrollo económico y cooperación comercial con China en 2014.

Por otro lado, a día de hoy se está negociando acuerdos entre India y los siguientes países:

- Tailandia
- Indonesia
- Consejo de cooperación del Golfo (CCG)
- Australia
- Nueva Zelanda



8. RIESGOS PLURALES

Tabla 16: Valoración de COFACE

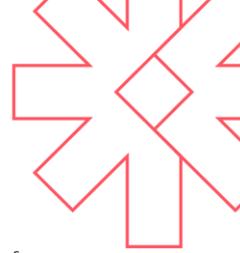
PAIS	RIESGO PAÍS	CLIMA DE NEGOCIOS	OBSERVACIONES
INDIA	B	B	<p>-FORTALEZAS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Diversos impulsores del crecimiento. • Una gran fuerza de trabajo (más del 50% de la población menor de 25 años) con un buen dominio del inglés. • Un sector privado eficiente, especialmente sector servicios. • Contribución positiva de las remesas de los expatriados, las exportaciones de joyas, prendas de vestir, vehículos y medicamentos, así como de los ingresos del turismo a la cuenta corriente. • Nivel moderado de deuda externa y reservas de divisas adecuadas. <p>-DEBILIDADES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Falta de infraestructura y deficiencias en el sistema educativo. • La burocracia y las persistentes tensiones políticas. • Importador neto de recursos energéticos. • El creciente nivel de endeudamiento de las empresas privadas. • Las débiles finanzas públicas. • Las persistentes incertidumbres sobre la cuestión de la región de Kashmir.

El crecimiento seguirá siendo moderado

La economía seguirá enfrentando vientos en contra en 2020. El consumo interno más lento (60% del PIB) se está recuperando todavía del impacto residual de la desmonetización (retirada de los billetes 1.000 rupias) y la introducción de un impuesto armonizado sobre los bienes y servicios (GST), ya que su impacto en el sector informal sigue siendo significativo tres años después. Mientras tanto, las condiciones crediticias más estrictas están limitando la inversión privada, lo que es clave para desbloquear el potencial de crecimiento del país. Los activos improductivos del sistema bancario han disminuido, pero siguen siendo elevados (9,1% en 2019). Esto ha hecho que los bancos sean más cautelosos a la hora de conceder créditos, por temor a que su situación se agrave.

El sector bancario también se está recuperando de una serie de escándalos de corrupción en 2018 y 2019. El menor crecimiento de las inversiones se ha traducido en menos puestos de trabajo, y los niveles de desempleo han alcanzado un máximo histórico del 8,45% en octubre de 2019. Es probable que la tasa de desempleo disminuya ligeramente, pero las tasas de participación laboral siguen siendo moderadas, en torno al 43%, lo que no es un buen augurio para el consumo interno en el futuro.

La inflación sigue siendo moderada, gracias al debilitamiento de los precios de la energía y los alimentos. Al parecer, el índice de precios al consumidor (IPC) se mantendrá por debajo del objetivo del Banco de la Reserva de la India (RBI) del 4,5% para el año fiscal 20. Algunos riesgos al alza son los posibles casos de lluvias monzónicas anormales que interrumpen el suministro. Sin embargo, un IPC inferior al objetivo permitió al RBI reducir los tipos de interés en un total de 135 puntos básicos en 2019. Esto debería haber demostrado ser un apoyo al crecimiento y el empleo en condiciones normales, pero ha habido problemas de transmisión debido a la cuestión de los altos NPA. Es probable que el RBI aplique otros recortes de los tipos de interés de uno o dos puntos básicos en 2020, aunque con un impacto limitado en la actividad. En este



contexto, la responsabilidad recaerá en el estímulo de la política fiscal. El Gobierno también se centrará en las reformas estructurales para impulsar la inversión extranjera directa (IED) y la liquidez interna. La India revisó su sistema de impuesto sobre las sociedades en agosto de 2019 y ahora está a la par de otros países de la región, como China, con incentivos fiscales aún mayores para los fabricantes de alta tecnología que se trasladen a la India en los próximos dos años. Además, el Ministerio de Finanzas puso en marcha una megafusión de 21 bancos estatales en 4 entidades más grandes, lo que ayudará en cuestiones relacionadas con la deuda incobrable.

Las finanzas públicas lucharán en medio de vientos contrarios

El Ministro de Finanzas Nirmala Sitharaman reveló un ambicioso presupuesto para el 2020. Además de los recortes en el impuesto de sociedades, propuso ampliar el plan de pensiones para que cubriera a 30 millones de personas más y medidas para impulsar los ingresos agrícolas (el sector agrícola emplea al 80% de la población). Esto significa que es probable que la India sobrepase el objetivo de déficit fiscal hasta el 3,3% del PIB en el año fiscal 20. Esto es así sobre todo porque los ingresos procedentes del impuesto sobre bienes y servicios han sido decepcionantes, tanto por el debilitamiento del consumo interno como por los problemas de recaudación. La India también ha previsto aumentos de los derechos de importación, mayores impuestos para los grupos de altos ingresos y su primera emisión de bonos en moneda extranjera en el extranjero. Esto debería ayudar a amortiguar las presiones a la baja, pero las finanzas públicas empeorarán antes de que puedan mejorar.

Es probable que el déficit de la cuenta corriente (CA) se amplíe aún más. Las exportaciones seguirán siendo moderadas, mientras que las importaciones aumentarán gracias a las medidas de estímulo para impulsar la demanda interna. Los precios del petróleo se mantienen dentro de un rango de alrededor de 60 dólares por barril en 2020, pero una posible perturbación podría exacerbar las presiones sobre la cuenta corriente, ya que ésta sigue siendo la mayor importación de la India. El aumento de la demanda de oro tras la desmonetización también seguirá influyendo en el impulso de las importaciones. Por lo tanto, es probable que la rupia siga estando sujeta a presiones depreciatorias en 2020. Las reservas de divisas se mantienen en niveles confortables (casi diez meses de importaciones), y la IED y las inversiones de cartera en el extranjero siguen una tendencia al alza, que debería acelerarse en los próximos años, gracias a las recientes reformas estructurales.

El partido BJP de Modi mantiene su mayoría, pero el apoyo puede disminuir

La alianza formada en torno al Partido Bharatiya Janata (BJP) del Primer Ministro Narendra Modi aseguró una victoria aplastante en las elecciones parlamentarias de mayo de 2019 (349 de 542 escaños). Modi ganó sus segundas elecciones centrándose en la creación de empleo y en las inversiones en infraestructura, al tiempo que abordaba la corrupción y fomentaba la ideología del nacionalismo hindú. Dado el lento progreso en el frente económico, el BJP podría acelerar la agenda nacionalista, algo que no les sentaría bien a los inversionistas extranjeros, que son entusiastas de las políticas seculares. La India necesita atraer IED para colmar su déficit de infraestructuras, financiar el déficit por cuenta corriente e impulsar el crecimiento potencial. Las tensiones con Pakistán por Cachemira se intensificaron, después de que Modi despojara a la región de su condición de semiautónoma en agosto de 2019.

La alianza formada en torno al Partido Bharatiya Janata (BJP) del Primer Ministro Narendra Modi aseguró una victoria aplastante en las elecciones parlamentarias de mayo de 2019 (349 de 542 escaños). Modi ganó sus segundas elecciones centrándose en la creación de empleo y en las inversiones en infraestructura, al tiempo que abordaba la corrupción y fomentaba la ideología del nacionalismo hindú. Dado el lento progreso en el frente económico, el BJP podría acelerar la agenda nacionalista, algo que no les sentaría bien a los inversionistas extranjeros, que son entusiastas de las políticas seculares. La India necesita atraer IED para colmar su déficit de infraestructuras, financiar el déficit por cuenta corriente e impulsar el crecimiento potencial. Las tensiones con Pakistán por Cachemira se intensificaron, después de que Modi despojara a la región de su condición de semiautónoma en agosto de 2019.



9. CONCLUSIÓN

India es llamada a ser una de las principales potencias mundiales del futuro, con un crecimiento del PIB constante de un 7% y con una población joven, angloparlante y con mano de obra de bajo coste. Es de destacar, que hasta la llegada del COVID-19 llevaba dos años consecutivos siendo la economía con mayor crecimiento y se espera que se recupere su tasa de crecimiento del 7% a partir de 2021 según las proyecciones del Banco Mundial y otras agencias de calificación prominentes.

La India actúa como puerta de entrada a Asia gracias a sus fuertes vínculos comerciales y culturales. Es una de las economías más abiertas, las inversiones extranjeras son aprobadas automáticamente en el 95% de los sectores. En 2019 la India fue el séptimo mayor receptor de IED en el mundo con entradas de más de 49.000 millones de dólares.

El sistema legal está basado en el sistema británico, el cual funciona independiente del gobierno y destaca que en ciertas situaciones funciona algo lento. En enero, la India puso en marcha un nuevo sistema de impuestos en el que las nuevas empresas del sector manufacturero podían optar a una tasa reducida del impuesto de sociedades del 17%, lo que hace que las tasas del impuesto sobre la renta de las empresas indias estén entre las más bajas del mundo.

La India es líder en la generación de energía renovable, con una capacidad actual de unos 90 GW y el objetivo de alcanzar una capacidad de energía renovable de 175 GW para 2022, lo que la convierte en el quinto mayor productor de energía renovable del mundo. Las normas de la India dan claramente preferencia a la energía renovable sobre la energía convencional en la transmisión y el consumo de energía. Todos los grandes fabricantes de turbinas eólicas como Siemens Gamesa, Vestas, Acciona y GE tienen importantes operaciones de fabricación en la India. Otra de las razones por la que se está invirtiendo en energías más limpias es que existe un aumento de los niveles de contaminación del aire en el país, lo que ha obligado al gobierno a poner en marcha una política para convertir la mayoría de los coches y autobuses en vehículos eléctricos para el 2030. El transporte público de las grandes ciudades ya ha adoptado la movilidad electrónica y casi todos los fabricantes de automóviles han lanzado versiones eléctricas de sus modelos. Esta tendencia se acelerará en los próximos años con una mejor disponibilidad de la infraestructura de renovación.

En cuanto a la cadena de valor, las empresas indias están adoptando sistemas de fabricación avanzados como la Industria 4.0 y la Robótica. Este cambio se verá afectado por el Covid 19, impulsando a los empresarios a reducir el personal. Además, el impulso de la marca “made in india” por el gobierno incentivará a las empresas a ampliar su fabricación en el país, en particular en los sectores de la ingeniería pesada como la energía, los ferrocarriles, la aeronáutica, la defensa y la automoción. El consumo de máquinas herramienta seguirá creciendo a más del 10% sobre la base de los cambios anteriores. La demanda de productos industriales tendrá un buen crecimiento en el futuro próximo.

A día de hoy, en un intento por impulsar la industria local en medio de la desaceleración debida al Covid 19, el gobierno ha presentado una nueva política para la puesta en marcha de nuevos planes e incentivos para sectores como la minería del carbón y del hierro, la fabricación de dispositivos médicos, ingredientes farmacéuticos, componentes electrónicos y bienes de consumo. Por lo que refiere al conflicto con China, el gobierno está desalentando la participación china en proyectos públicos y esto podría llevar a la desviación de negocios hacia los países occidentales.

A la vista de todo este escenario, las empresas vascas deberían ver buenas oportunidades de negocio en Energía Renovable, productos industriales como máquinas herramientas, consultoría de infraestructuras, fabricación de dispositivos médicos y componentes de vehículos electrónicos e infraestructura de carga. También debería haber oportunidades en el desarrollo de la Ciudad Inteligente, como la gestión de residuos y el transporte público.



10. REFERENCIAS

1. BasqueTrade (enero 2019): Tendencias en el comercio internacional y posicionamiento de las exportaciones vascas.
2. BasqueTrade (septiembre 2018): Estudio de países de interés para apoyo de Basque Trade.
3. CIA (abril 2020 última actualización): The world factbook: India. [Enlace](#)
4. COFACE (febrero 2020) Economic studies: India. [Enlace](#)
5. ICEX (julio 2019): Cambios en las tarifas arancelarias en la India. [Enlace](#)
6. ICEX (marzo 2019): Ficha País. [Enlace](#)
7. Ministerio de asuntos exteriores, Unión Europea y cooperación (junio 2019): Ficha País. [Enlace](#)
8. Ministry of Commerce and Industry (mayo 2020 última actualización): Trade agreements. [Enlace](#)
9. Santander Trade (mayo 2020 última actualización): India: administrar una empresa. [Enlace](#)
10. Santander Trade (marzo 2020): India: presentación general. [Enlace](#)
11. UNCTAD (junio 2019): World Investment Report 2019. [Enlace](#)

© Agencia Vasca de Internacionalización
Basque Trade and Investment S.A.



**BasqueTrade
& Investment**

Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia

GRUPO
spri
TALDEA



**EUSKO JAURLARITZA
GOBIERNO VASCO
BASQUE GOVERNMENT**